

Andjika F. - Né en 1979
92160 Antony
3 ans d'expérience
Réf : 710020928

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2006 : Bac +2 à GRETA industriel sur Clichy
B.T.S Electrotechnique

2002 : Bac +2 à Chambre de commerce et de l'industrie sur Evry
B.T.S technico-commercial

2000 : Bac Pro à Lycée st JEAN sur Evry
Baccalauréat Professionnel en électrotechnique

Expériences professionnelles

03/2012 à ce jour :

Chargé d'affaires (courant fort /faible) chez Societe Daphy-semie sur Clamart
Gestion et développement du service maintenance électrique pour le compte de EDF, RATP, SNCF, Ville de St Cloud (1M€) /Réhabilitation mairie (240K€)/ construction de la salle de spectacle Plan 2 à Ris-Orangis (700K€)

10/2010 - 02/2012 :

Chargé d'études (courant fort /faible) chez Societe Esp sur Bagneux
Chiffrage d'appels d'offres Marchés Publics et Privés jusqu'à 2MI €

01/2010 - 10/2010 :

Chargé D'affaires (courant Fort /faible) chez Societe Berim (bureau D'études) sur Pantin
INTERIM
Etudes d'audit et d'optimisation des consommations d'énergie des bâtiments de la D.I.R.I.F

09/2008 - 11/2009 :

Chargé D'affaires (courant Fort /faible) chez Societe B.e.s sur Tremblay En France
Réhabilitation de l'hôtel Libya en Guinée Bissau (3 MI Euros)

03/2008 - 08/2008 :

Chargé d'affaires (courant fort /faible) chez Societe Brunet sur Ivry Sur Seine
INTERIM
Chiffrage d'appels d'offres Marchés Publics et Privés (Hôpitaux, bureaux, crèches...)
Mise en conformité des installations électriques.

10/2007 - 02/2009 :

Chiffreur (courant Fort /faible) chez Societe Bentin Interim sur Aulnay Sous Bois

06/2007 - 09/2007 :

Chiffreur (courant fort /faible) chez Societe Spie sur Bondoufle
INTERIM

03/2004 - 08/2004 :

Chiffreur chez Societe Ena (électricité Générale) sur Argenteuil
CDD

2004 - 2007 :

Chargé d'affaires chez Societe Rifelec (électricité Générale) sur Vaux Le Pénil

2002 - 2004 :

Technicien En électrotechnique chez Agence Interim sur Melun

2000 - 2002 :

Technico-commercial chez Societe Philartech (électricité Générale) sur Ris-orangis
Contrat de qualification

Logiciels

AutoCAD, Caneco, MS Project, Batigest, Optima

Atouts et compétences

Gestion commerciale

Suivi commercial des clients

Négociation des prix auprès des fournisseurs

Analyse des besoins du client des données techniques et économiques

Devis quantitatif et estimatif, rédaction du dossier spécifique à l'offre.

Négociations commerciales

Prospection des opportunités d'affaires

Gestion technique des affaires

Etudes du cahier des charges

Elaboration des schémas de principe CFO/CFA

Dimensionnement de l'installation électrique BT/MT □ Proposition de variante

Rédaction des fiches techniques

Positionnement du matériel sur les plans architecturaux

Plans d'exécution

Suivi d'affaires

Réalisation du planning de l'affaire

Gestion des ressources

Suivi de l'avancement des travaux

Management des équipes

Participation aux réunions de chantier

Suivi de commande pour approvisionnement du chantier

Suivi de la rentabilité de l'affaire

Rédaction du plan financier et des situations de travaux.

Centres d'intérêts

Lecture, basket-ball, question pour un champion.