

Eric C. - Né le 04/08/1963
92500 Rueil Malmaison
15 ans d'expérience
Réf : 710020944

Commercial

Objectifs

- a moyen terme prendre un poste de responsable des ventes

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2000 et 2500 euros, dans le Bâtiment.

Formations

CAP VL

Expériences professionnelles

2007

Sept. 2005 à ce jour : Société ALFA DRAIN commercialise des caniveaux pour la récupération des eaux de surface Technico-commercial Technique : Démarrage des chantiers et préconisation des applications Assistance téléphonique Formation et information auprès de notre réseau commercial Commercial : Relance des chantiers Recherche de chantiers

2005

1996 - Sept. 2005 : Société POLYCIMENT France (AGREGATS ARTIFICIELS) commercialise des agrégats artificiels pour la réalisation de bétons légers Technico-commercial Technique : Démarrage des chantiers et préconisation des applications Gestion et suivi des litiges Assistance téléphonique Formation technique auprès des négoce, des centrales à béton (BPE), et leurs clients Formation et information auprès de notre réseau commercial Recherche et développement de nouveaux produits et de nouvelles applications Rédaction d'avis technique Commercial : Vente et suivi commercial auprès des BPE Organisation et préparation des stands (montage, démontage), ainsi que l'animation des salons sur l'ensemble de la France (Bâtimat, Novibât...) Suivi technique et commercial auprès de nos 15 agents nationaux Relance des chantiers Participation à la réalisation de la communication (pub, documentations) Participation à la certification ISO 9001 Gestion des références auprès des groupements

1996

1995 - 1996 : OPTHA Formation technico-commercial en alternance

1987 - Sept. 1994 : LAMBERT DISTRIBUTION Distribution de matériaux de construction 1990 - 1994 : Responsable du secteur Gros OEuvre Dépôt d'Epinay Sur Seine (93) - (Encadrement de 2 personnes) Vente aux entreprises et aux particuliers Gestion des stocks Commandes auprès des fournisseurs Gestion des comptes clients Contrôle des entrées/sorties des marchandises Contrôle caisses 1987 - 1990 : Vendeur Conseil Dépôt de Nanterre (92) Rayon carrelage : 1 an Rayon assainissement / outillage : 1 an Rayon Plomberie / chauffage : 1 an

Atouts et compétences

grande connaissance du monde du BTP et de son fonctionnement (Expert)

Centres d'intérêts

- échec
petanque
mot croisés