

Olivier D. - Né le 06/05/1975
34200 Sete
9 ans d'expérience
Réf : 710180918



Ingenieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Languedoc Roussillon, dans les Services Commerciaux.

Formations

1993/1998 : Diplôme d'Etudes Supérieures Commerciales (bac + 4) à l'Ipag Paris Spécialisation métiers commerciaux + Depuis Mars 2000 : Suivi du cursus de formation Managers comprenant plusieurs modul

Expériences professionnelles

Depuis Mars 2000 : Dell SA Ingénieur Commercial Senior & Assistant manager Ø Segment Moyennes & Grandes Entreprises depuis 2003 -Développement d'un portefeuille de clients (12 groupes de 1 000 à 10 000 salariés) -Négociation et vente de solutions intégrées dans tous les domaines d'activités -Animation de challenges au sein d'une équipe de 10 commerciaux -Préparation et suivi de prévisions des objectifs commerciaux de l'équipe, analyse des écarts prévisions/réalisations, reporting des résultats hebdomadaires auprès de la direction -Tuteur de commerciaux juniors Ø Segment PME de mars 2000 à 2003 -Développement d'un portefeuille de clients (100 groupes de 50 à 200 salariés) -Spécialisation dans le domaine des structures fédérales sportives nationales

Sept 98 à mars 2000 : Innelec Commercial Sédentaire Grande Distribution Ø Vente De Logiciels Grand Public & Professionnel -Responsable du Quart Sud Est & Nord Est -Négociation de Catalogue Publicitaire avec des centrales d'achats régionales Ø Responsable du compte Galerie Lafayette -Référencement des collections en fonction de la taille des magasins -Installation des rayons logiciels et de bornes de présentation

Langues

- Anglais : Bon niveau + Espagnol : Débutant parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Formation sur Word, Excel, Access, Powerpoint (Expert)

Centres d'intérêts

- Ski, Voile, Informatique