

Sié Issouf C. - Né le 04/06/1975
00225 Abidjan
10 ans d'expérience
Réf : 711080948

Management de projets d'infrastructure

Objectifs

- Mettre mes compétences et mon expérience au service des Entreprises dans la dynamique de Résultats.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Génie civil et travaux publics.

Expériences professionnelles

Avril 2015 – Aujourd'hui

CID Afrique Côte d'Ivoire : Business Development Manager En charge de : Conduire les activités administratives et commerciales ; Identifier les opportunités de développement de nouveaux business et services dans des domaines émergents (comme la construction, les infrastructures de développement,) ; Prospection commerciale et veille permanente des appels à manifestation d'intérêt et appels d'offres relatifs aux prestations de conseil et d'ingénierie rentrant dans le scope des activités de la maison mère ; Synthèse de l'activité commerciale et reporting trimestriels ; Développer le portefeuille clientèle et faire le Lobbying auprès des décideurs ; Assurer la gestion administrative, technique et commerciale du bureau de représentation ; Faire l'interface entre les clients et la division export ; Elaborer les plans d'action commerciale et de stratégie ; Développer de nouveaux partenariats avec des bureaux locaux ; Développer et l'implémenter la stratégie globale marketing pour le CID en Côte d'Ivoire et en Afrique de l'Ouest ; Participer activement à la définition de la vision de CID ; Guider et développer un réseau de consultants à travers les bureaux locaux ; Elaborer et mettre en oeuvre la stratégie de marketing et objectifs pour chaque marché ; Définir et mettre en oeuvre la stratégie de communication et des objectifs pour chaque marché ; Superviser et suivre les affaires en cours chez les clients et établir une communication entre les divisions et pôles et le bureau de représentation ; Superviser et coordonner les activités commerciales de marketing et de communication sur chaque marché ; Etre le contact principal pour mettre en place et développer un réseau de partenaires ; Elaborer un plan action, un budget de fonctionnement pour le lobbying et communication ; Evaluer l'efficacité et l'efficience des actions de commerciales et de lobbying ; Définir, mettre en oeuvre et assurer le suivi des indicateurs de performance clés pour la communication (promotion, lobbying, implémentation).

Fév. 2013 – mars 2015

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES EN CONSULTANCE PERFORMER IMMOBILIER- Consultant coordonnateur Coordination de Projet de construction de 412 logements de type villa Coordination de travaux de Voirie et Réseaux Divers (VRD) ; Management des équipes et coordination des travaux de terrassements généraux de plateformes, d'assainissement et de drainage routier. Contribuer à la mobilisation des ressources financières des projets Prospecter et attirer les bailleurs de fonds et autres partenaires techniques et financiers sur les problématiques liées à l'habitat et au foncier ; Superviser l'évaluation des demandes de financement de projets relatifs à l'immobilier soumis par les promoteurs Densifier le réseau de partenaires de PERFORMER.

Mars 2012- Octobre 2013

LES CARRIERES DE ZAKARIA-Consultant Conduite des activités administratives, commerciales: Identifier les opportunités de développement de nouveaux business et services dans des domaines émergents (comme la construction, les infrastructures de développement,) aux particuliers comme aux entreprises en procédant à l'analyse des données du marché et de l'environnement.

Mai 2007 - 2014

Agence de Gestion des Routes (AGEROUTE) en, en qualité de Chef de Projet Résident dans le cadre d'un projet pilote d'entretien courant des routes revêtues par les méthodes HIMO

Langues

- Anglais : assez bien + Français : très bien parlé: scolaire / écrit: notions

Permis

bcde

Centres d'intérêts

- Lecture, Sports de Combat