

Muriel R. - Née le 25/10/1966
91360 Villemoisson Sur Orge
10 ans d'expérience
Réf : 801151623



Commercial / charge d'affaires

Objectifs

- Retrouver un poste en entreprise du bâtiment

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

BTS

Expériences professionnelles

2005

2005 à fin 2007 : conseiller en immobilier. Responsable développement 2003/2005 BIOTOPE, Longjumeau (91) Installation et Maintenance d'Aquariums en Entreprises Réalisation de l'étude de marché Création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings...) Démarrage de l'activité : prospection, études techniques, devis Interventions : installations, maintenance Gestion : facturation, comptabilité, prévisionnels financiers Responsable développement de janvier 2003 à octobre 2005 BIOTOPE, Longjumeau (91) Installation et Maintenance d'Aquariums en Entreprises Réalisation de l'étude de marché Création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings...) Démarrage de l'activité : prospection, études techniques, devis Interventions : installations, maintenance Gestion : facturation, comptabilité, prévisionnels financiers CA x 7 la deuxième année

1999

Conseiller Clientèle 1999/2003. EDF/GDF, Bagneux (92)

1994

Attachée commerciale Grands Comptes 1994/1999 PARKERSELL, Lyon (69) Installation et maintenance d'éclairage d'ambiance et de sécurité Suivi et développement de la clientèle existante (industries, distribution) Négociation des marchés et contrats au niveau local et régional Présentation des modalités d'application aux services techniques Secteur Grand Sud-Ouest, puis Ile-de-France et Normandie Progression constante d'activité. CA annuel moyen 300 KE

1992

Chargée d'affaires 1992/1994 PRODEF, Charenton (94) Installation de solutions de contrôles d'accès Constitution d'un fichier client : prospection, qualification (administrations, entreprises) Etablissement des offres techniques et commerciales, appels d'offres Organisation des interventions : commandes fournisseurs, réception marchandises, plannings d'intervention, suivi et réception de chantier Suivi de facturation, relance clients, rentabilité Développement clients : +50% la première année

Atouts et compétences

commerciales
suivi de chantier
gestion (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- bricolage
science fiction