

Emilie G. - Né en 1981
69190 St Fons
2 ans d'expérience
Réf : 801281151

Technico commercial bois et derives

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2003 : BTS de gestion forestière au lycée forestier de Crognon + 2005: Licence Pro management des ressources forestières Option Transformation et Commercialisation des Produits d'Origine Forestière

Expériences professionnelles

Fév.06 à juil.07 Approvisionneur / Technico-commerciale à DUBOIS MATERIAUX Heyrieux (38) -Gestion du stock des bois de pays et des bois de construction. -Mise en place de nouveaux produits : KVH, Lamellé-collé, Contrecollé, Hardiplank...

Mars.05 à sept.05 Commerciale développeur et Gestionnaire de stock à ODDOS Seyssins (38) -La maison ossature bois : cibler les produits utilisés et les constructeurs et préconiser un stock adapté. Développement marketing. -La gestion des stocks : proposition d'actions pour la diminution du stock des produits néfastes. Réduction d'un 1/3 du stock négatif à court terme.

Sept.03 à sept.04 Responsable formation à l'école Forestière de Javols (48) -Gestion des stages des élèves, contacts entreprises réguliers Juil.03 à sept.03 Patrouilleur contre les incendies à l'ONF du Var (83) -Patrouiller et informer le public dans le massif forestier des Maures

Juin.02 à sept.02 Technicien Forestier au CRPF Rhône-Alpes. -Mise en place d'une dynamique populicole dans le secteur du Nord Isère.

Atouts et compétences

Connaissance technique des matériaux
Calcul de charge (Abaque et Finnwood)
Travail avec Bureau d'étude
Conseil produit selon usage
Etude de qualité
Connaissance des produits novateurs

COMMERCIALE

Rédaction de devis
Enquête clientèle
Conseil clientèle
Suivi de commandes
Vente B to B et particuliers
Action marketing

APPROVISIONNEMENT

Gestion de stock
Réception de produit
Développement de produit

Gestion des commandes
Contact fournisseurs (Expert)