

**Tarek M.** - Né le 31/07/1978  
**68200 Mulhouse**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 802140930**

## **Cadre commercial**

### **Objectifs**

---

- Contribuer à l'évolution et à la pérennité de votre structure commerciale.

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Alsace, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

1996 : baccalauréat scientifique option : physique chimie + 1999 : deug physique-chimie (1ère année validée) + 2004:licence administration économique et sociale

### **Expériences professionnelles**

---

2006 -2007 Agent de développement pour RADIO ECN (30 000 auditeurs/jours) Conception, réalisation et animation de programmes radiophoniques. Partenariat et gestion de la publicité

2005-2006 Commercial chez Distorksion (sonorisation, éclairage évènement) 2004-2005 Vendeur en téléphonie pour la société Ajilon (Sales&Marketing)

2003-2004 Enseignant pour Maths Performance 2003-2005 Commercial, Organisateur d'évènement, M- PROD

2001-2002 Surveillant d'externat (Charles Walch /Thann)

### **Langues**

---

- Anglais: Bon niveau + Allemand : Niveau scolaire (Lu, parlé, écrit) + Arabe: Langue maternelle (Lu, parlé, écrit)  
parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

Informatique: Maîtrise de Microsoft Office, lotus, pinnacles, easy web editor....

- Formation aux techniques de : management, marketing, gestion
- Organisation d'événementiels
- Autonomie complète dans le cadre de création de spots publicitaire
- Mise en place d'actions de merchandising
- Négociation de tarifs et conditions de ventes
- Détermination des besoins et propositions de solutions adaptées
- Vente en porte à porte
- Phoning, Mailing  
(Expert)

### **Permis**

---

