

**Emmanuel H.** - Né le 21/11/1971  
**50580 Fierville Les Mines**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 802221117**

## **Supply chain manager (matériel, achat, logistique)**

### **Objectifs**

---

- Mobilité géographique totale

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Matériel BTP.

### **Formations**

---

BAC F1 (Construction mécanique) SES.92 Institut Lemonnier Caen (Calvados) + 1993 : BTS Technico-commercial (Option Génie Mécanique et Electrique) + 1994 : BTS Technico-commercial (Option Génie Mécan

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2015**

2006 : BOUYGUES Responsable Matériel et Services Généraux - BOUYGUES BATIMENT INTERNATIONAL - New Terminal Aéroport de Larnaka à CHYPRE · Préparation du chantier et définition des besoins matériels. · Installation de chantier. · Suivi de la maintenance et des entretiens périodiques du matériel. · Management de l'équipe de maintenance. · Gestion du service.

2001-2005 : BOUYGUES Responsable Service Achats Matériels - BOUYGUES BATIMENT INTERNATIONAL · Préparation des chantiers, gestion de parc matériel, analyse budgétaire et définition des besoins et suivi matériels en pièces de rechange · Consultation, Négociation Achat pour compte pour une dizaine de pays à l'international · Appui Technique pour la maintenance et les entretiens périodiques. · Expertises du matériel sur site, (Afrique, Asie Centrale, Asie) · Management d'une équipe de 6 personnes et gestion du service.

2000 - 2001 : MAINCO Service achat - COGEMA Cadarache (Pour MAINCO) · Achat de prestations et de services, pour du matériel de stocks et de la fourniture hors stock (pièces et ensembles mécaniques).

1997 - 2000 : MAINCO Responsable Matériel - Cession - mine d'uranium au GABON - COMUF (Pour MAINCO) · Remise en état et préparation du matériel (coordination des équipes) · Valorisation, Négociation, vente du matériel (TP, Mine, Carrière et Usine d'enrichissement) · Préparation et Organisation de la logistique (Transports et douanes) à destination de l'Afrique et l'Europe (par Rail, Route, Air, Mer).

1996 - 1997 : MAINCO Service Achat - COGEMA la Hague (Pour MAINCO) · Appels d'offres et réalisation de contrat cadre, ensembles mécaniques. (Mission de sous-traitance) 1995 - 1996 : TAMPLEU Commercial sédentaire - Adjoint Responsable département - TAMPLEU-SPRIET · Négociation, vente et achat du matériel hors stock (75 % des ventes) 1994 : COGEMA Agent de maintenance - COGEMA la Hague · Organisation de la gestion des Fiches de Données de Sécurité - magasin central. 1993 - 1994 : COGEMA Contrat de qualification - Service Achat - COGEMA la Hague · Soutien aux acheteurs négociateurs.

### **Langues**

---

- Anglais Opérationnel parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

Bonne maîtrise de Word, Excel et Internet. (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Voile, Voyage, Quad, Golf et Nature