

**Hicham B.** - Né en 1981  
- Casablanca  
3 ans d'expérience  
Réf : 806200900



## Commercial en immobilier

### Objectifs

---

- Mettre mes compétences et ma motivation aux services de vos clients

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2003-2005 : Diplôme bac + 4 en Marketing et Commerce, Institut Supérieur du Génie Appliqué ( IGA ) de Casablanca + 2005-2006 : Master en Management des PME, Université de Perpignan France (délocali

### Expériences professionnelles

---

Mars 2008 : Participation a une émission télé sur l'immobilier réalisée par l'agence SIGMA Communication :  
-Thème immobilier deuxième main : Mission : préparation des visites et répondre aux questions des clients

Décembre 2006 à ce jour : Poste commercial (conseiller en immobilier), Century21 -Définir les objectifs. -Etablir un emploi du temps à moyen terme. -Tenir à jour les fichiers vendeurs et acquéreurs. -Déterminer les zones de prospection. -Suivre les vendeurs. -Rédiger la publicité presse. -Assurer la permanence à l'agence. -Négocier les offres et les contre offres. -Etre présent aux signatures chez le notaire.

Septembre - Octobre (2005-2006): Poste commercial (conseiller en immobilier), Carré Immobilier Maroc  
-Département professionnel études et expertise. (commercialisation des bureaux et locaux commerciaux, réalisation des études immobilières ).

### Langues

---

- Arabe : langue maternelle + Anglais : en cour (des cours de soir) parlé: scolaire / écrit: notions

### Centres d'intérêts

---

- - Prix sportif : médaille d'or en Taekwondo inter- salle.  
- Capitaine d'équipe de football.