

Hicham B. - Né en 1981
- Casablanca
3 ans d'expérience
Réf : 806200900



Commercial en immobilier

Objectifs

- Mettre mes compétences et ma motivation aux services de vos clients

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Formations

2003-2005 : Diplôme bac + 4 en Marketing et Commerce, Institut Supérieur du Génie Appliqué (IGA) de Casablanca + 2005-2006 : Master en Management des PME, Université de Perpignan France (délocali

Expériences professionnelles

Mars 2008 : Participation a une émission télé sur l'immobilier réalisée par l'agence SIGMA Communication :
-Thème immobilier deuxième main : Mission : préparation des visites et répondre aux questions des clients

Décembre 2006 à ce jour : Poste commercial (conseiller en immobilier), Century21 -Définir les objectifs. -Etablir un emploi du temps à moyen terme. -Tenir à jour les fichiers vendeurs et acquéreurs. -Déterminer les zones de prospection. -Suivre les vendeurs. -Rédiger la publicité presse. -Assurer la permanence à l'agence. -Négocier les offres et les contre offres. -Etre présent aux signatures chez le notaire.

Septembre - Octobre (2005-2006): Poste commercial (conseiller en immobilier), Carré Immobilier Maroc
-Département professionnel études et expertise. (commercialisation des bureaux et locaux commerciaux, réalisation des études immobilières).

Langues

- Arabe : langue maternelle + Anglais : en cour (des cours de soir) parlé: scolaire / écrit: notions

Centres d'intérêts

-- Prix sportif : médaille d'or en Taekwondo inter- salle.
- Capitaine d'équipe de football.