

Benoit M. - Né le 10/12/1975
75018 Paris
8 ans d'expérience
Réf : 809120903

Directeur commercial / negociateur en immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

ecole de commerce, isgia- tours, france. 1993-1998 sujet: diplôme homologué 2ème niveau (bac +4) - gestion administrative, comptabilité et management

Expériences professionnelles

- IMOINVEST GROUP, Agence internationale de conseil en investissement immobilier Société spécialisée dans des produits d'investissement immobilier à caractère défiscalisant et ciblant une clientèle non résidente - Paris, France, Septembre 2006- Juillet 2008 Poste occupé: Directeur commercial international - Animation des équipes commerciales et des filiales à l'étranger - Développement commercial interne - Développement de nouveaux outils d'aide à la vente - Relation promoteurs et prescripteurs - Sourcing de produits innovants - Mise en place d'actions marketing en collaboration avec la directrice marketing du groupe - Relation presse et diffuseurs au niveau national et international - Gestion du budget marketing - Création d'outils de reporting et de suivi d'activité - Organisation de séminaires, colloques et salons professionnels à l'étranger - En charge de la formation commerciale des nouveaux collaborateurs
- IMOINVEST IRELAND, Agence internationale de conseil en investissement immobilier Société spécialisée dans des produits d'investissement immobilier à caractère défiscalisant et ciblant une clientèle étrangère - Dublin, Irlande, Mai 2004 - Juin 2006 Poste occupé: Directeur d'agence - Création d'un bureau à Dublin pour le groupe IMOINVEST - Ventes directes et indirectes à une clientèle locale - Gestion administrative et commerciale d'une équipe de 4 personnes - Mise en place d'objectifs commerciaux et suivi des objectifs - Responsable de la mise en place de la politique commerciale - Développement et marketing local - Mise en place et gestion d'un réseau de prescripteurs locaux - Organisation de salons professionnels
- CONSEIL PATRIMOINE, Agence immobilière Paris, France, Avril 2002 -Avril 2004. Poste occupé: Négociateur Immobilier spécialisé dans les biens immobiliers hauts de gammes et produits d'investissement - Prospection - Ventes directes et indirectes via un réseau d'agents indépendants externes - Organisation des prêts immobiliers avec divers organismes de courtage - Gestion du site Internet, mise en ligne des produits - Participation à des séminaires et salons à l'étranger
- BARNARD MARCUS, Agence immobilière Londres, UK, Mars 2001- Mars 2002. Poste occupé: Négociateur immobilier, service de location nue et meublée - Visites de biens immobiliers avec clients potentiels - Gestion administrative des dossiers de location - Préparation des baux de location - Gestion des loyers impayés avec le service contentieux
- CAFÉ ROUGE, Restaurant Edinburgh, Ecosse. Janvier 1999 - Janvier 2000. Poste occupé: Manager assistant - Management des employés (équipe de 8 personnes) - Organisation des plannings des employés - Gestion des stocks liquides - En charge de plusieurs opérations marketing locales (publicité dans divers supports papiers) - Organisation de soirées jazz

Langues

- Anglais: Courant + Allemand: Bases de travail parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Windows pack Office (Words, Excel et PowerPoint)
- HTML / JAVASCRIPT (Web design programmes)
- Internet: Email/Internet/World Wide Web (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- • Lecture, cinéma et voyages
- Sports pratiqués : Ski, football et plongée sous-marine
- Découvrir de nouveaux pays et nouvelles cultures