

Maxime L. - Né le 23/06/1984
59700 Marcq En Baroeul
1 an d'expérience
Réf : 811261336

Commercial

Objectifs

- Intégrer une entreprise de renommée pour développer son chiffre d'affaire et fidéliser sa clientèle.

Ma recherche

Je recherche un CDI, à tout le département Nord Pas de Calais avec une rémunération entre 1500 et 2000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

DUT GMP+licence de commerce A et

Expériences professionnelles

2008

SAINT DIZIER ENVIRONNEMENT, WAVRIN (59) : fabricant fournisseur de matériels destinés au prétraitement des eaux pluviales et usées. Commercial sédentaire sur deux secteurs (IDF, 45, 28, 77, 78, 60) Réception appel (bureaux études, négoces, Travaux publics, collectivités, particuliers) Etude et création de devis Suivi clients et suivi de commande (demande de délais et suivi transporteur) Suivi dossier et relances téléphoniques Objectif moyen mensuel de 150000euros mensuel

2007

HILTI, LILLE (59) : matériaux électroportatifs, fixation pour professionnels du BTP Technico commercial itinérant, secteur Douai Lille Gestion portefeuille clients (plombiers, électriciens, chauffagiste) Création de devis Suivi de dossiers et relance clients Prospection Objectif moyen mensuel de 30000euros

2006

FELDMANN S.A.S, LILLE (59) : négociant technique en fournitures industrielles Apprenti commercial sédentaire Recherche de fournisseurs de matières premières (baisse du coût de revient 30%) Recherche de produits spécifiques techniques (élargissement de la gamme)

2005

MCA (Maubeuge Construction Automobile), MAUBEUGE (59) : fabrication de la Kangoo. Apprenti technicien au bureau des méthodes Gestion temps cycle opérateur (cycle optimal selon charge de travail et ergonomie) Etude et implantation d'un moyen sur chaîne pour l'ergonomie d'un poste Déplacement et réorganisation d'un tronçon de chaîne en des travaux Suivi des travaux et de remise en route

Permis

B

Centres d'intérêts

- Modélisme Automobile Tout-Terrain, Compétiteur de niveau national (champion de ligue en 2005).