

**Raphaël L.** - Né le 17/02/1976

**02000 Laon**

**7 ans d'expérience**

**Réf : 901091014**

## Chargé d'affaire-conducteur de travaux peinture

### Objectifs

---

- M'établir dans la durée dans la même entreprise via le secteur du second oeuvre et prétendre à un poste de responsable technique

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, à tout le département Picardie, dans le Bâtiment second oeuvre.

### Formations

---

bts action co

### Expériences professionnelles

---

#### 2009

Sas DRAPIER (Groupe GPZ) à Laon De juillet 2006 à décembre 2008 Chargé d'affaire-Conducteur de travaux (peinture, revêtement de sol et ravalement) Etablir un métré quantitatif Choix et validation des prestations techniques suivant le relevé Etablir un devis ou un appel d'offre Conformer les choix à la législation en vigueur DTU 59-2 Planification et mise en route chantiers Assurer le suivi des approvisionnements Suivi et conduite de travaux (réunion de chantier et réception de chantier) Organisation et gestion d'effectifs (25 à 30 compagnons) Encadrement des apprentis et stagiaires Utilisation informatique (Excel, Word, Batigest) Chiffrage et suivi sinistre assurance (Axa, Fmb, Macif, Maif)

#### 2006

Agence ACARH à Laon 2005-2006 Commercial (Rénovation de l'habitat) Assèchement humidité et traitement des bois, isolation int et ext Diagnostic et préconisation de la méthode Etude et chiffrage des travaux Suivi de chantier, réception, gestion et encadrement des équipe Réalisation des objectifs et suivi S.A.V

#### 2001

SADIS CAMPANA à Coucy les Eppes 2001-2005 Représentation et vente (en Equipement de protection individuel) Développement clientèle, étude appel d'offre Suivi et développement fichier client (BTP, Industries, Collectivités, Administrations) Validation et négociation des achats (textiles et chaussures) Participation active à la progression du C.A et diversification de l'enseigne Connaissance et pratique en procédé marquage et transfert textile

#### 1999

SARL RENOBAT à Saint Brice Courcelles 1999-2001 Technico Commercial (Second oeuvre secteur ravalement) Commercialisation produits de façade (Imper et hydro-gommage) Traitement des commandes, planification des travaux Gestion des effectifs et approvisionnement Conduite et suivi de chantier et réception Réalisation des objectifs

#### 1998

SNV à l'ANPE de LAON (service militaire) 1998-1999 Gestion administrative et phoning demandeurs Animation du cercle emploi jeune

## Atouts et compétences

---

Doté d'un bon relationnel et méthodique avec une fibre commercial et technique je sais: préconiser, chiffrer, organiser, planifier, encadrer les chantiers et les compagnons, assurer le bon déroulement jusqu'à la réception, homme de terrain et de contact. (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Pratique du football, lecture, jardinage.