

Thuy Ha L. - Née le 10/04/1977
22590 Pordic
5 ans d'expérience
Réf : 902040910

Commerce/vente/export

Objectifs

- Commercial export

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

Master de Gestion d'Entreprise (MBA) Permis B en cours

Expériences professionnelles

2005

Ingénieur d'affaires, Région Nord du Vietnam - Responsable des ventes des matières plastiques et d'administration des ventes - Résolution des problèmes techniques des clients - Lancement de la vente en industrie pharmaceutique et cosmétique - Gestion du marketing B2B, SAV, relation client - Gestion d'une équipe (recruter, former, superviser et fixer les objectifs pour 2 commerciaux) Résultats - C.A. réalisé de 2,1M\$; marge 12% sur vente - Croissance de vente: 20% vs même période en 2004

2004

Responsable des ventes et du marketing - Création et lancement du département des ventes et du marketing - Développement du CA et de la clientèle (produits: pièces techniques en plastique) - Administration des ventes et gestion des produits non-conformes (ISO 9001) - Gestion des devis, service après-vente, relation client, marketing B2B - Gestion d'une équipe (recruter, former, superviser, fixer les objectifs pour 3 assistants et 3 livreurs) Résultats - C.A. réalisé de 4,2M\$

2002

Responsable de Laboratoire - Création et lancement d'un laboratoire d'analyse dans la nutrition animale - Gestion d'une équipe (recruter, former, superviser, fixer les objectifs pour 2 techniciens)

Langues

- Anglais courant parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Quatre ans d'expériences en ventes et marketing B2B.
- Connaissance du commerce international, import-export, Incoterms, transport maritime.
- Connaissances des marchés et cultures Asiatiques (Japon, Vietnam, Chine, Inde, Cambodge, Malaisie).
- Maîtrise des langues: Vietnamien, Anglais, Français, Japonais (Expert)

Centres d'intérêts

- VTT, badminton, bateau à voile, blogueur, voyages, escalades