

**Emmanuel M.** - Né le 29/01/1972  
**01600 Trévoux**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 902271535**

## Acheteur indirect

### Objectifs

---

- Recherche d'un poste d'acheteur indirect dans une PME dont la vision achats est stratégique.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, à tout le département Rhone Alpes avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans l'Administration et juridique.

### Formations

---

Management des achats 2002 A,B

### Expériences professionnelles

---

#### 2008

Secteur : B to B Acheteur technique et hors pd° 500 pers Gestion des achats de produits techniques et moyens généraux pour le siège et les filiales du groupe Options. Optimisation d'un portefeuille d'une centaine de fournisseurs pour un périmètre de 2 millions d'euros sur des catégories achats variées (machines à filmer les palettes, rayonnage industriel, conditionnements (plastiques, bois), tours de stockage, fardeleuses et moyens généraux - imprimés, éditique, EPI etc). Gain 3 % par an sur périmètre achats croissants. Gestion de l'acquisition de l'ensemble des rayonnages industriels pour notre nouvel entrepôt de 15 000 m2. Recherche et mise en concurrence des prestataires, négociation et suivi de chantier qui fut livré à la date prévu avec un gain de 15 %. Optimisation du panel des fournisseurs et veille commerciale et technologique. Sourcing, sélection, négociation jusqu'au suivi de la livraison et du contrôle de la qualité. Achats de sous traitance pour la fabrication de mobilier et pièces sur plan, contrôle qualité et coordination entre les prestataires. Mise en place d'accords cadre qui permettent le développement des gains et une amélioration de la qualité et des délais. Force de proposition auprès des interlocuteurs internes Définition de leurs besoins et rédaction des cahiers des charges. Etablissement de relations pertinentes et justes avec les fournisseurs afin d'être considéré comme un réel partenaire. Sécurisation des stocks en collaboration avec le service des approvisionnements. Développement de solutions de conditionnement pour les nouveaux produits. Participation à l'enrichissement de la base de données commune (fournisseurs, documents-types). Mise en place d'enquêtes fournisseurs, de comptes rendus d'audit fournisseurs et optimisation des fiches fournisseurs et articles

#### 2002

Secteur automobile Acheteur Série PME 50 pers • Recherche de fournisseurs asiatiques QS 9000 • Evaluation et cotation des fournisseurs • Lancement des appels d'offres • Globalisation des références • Requalification des pièces en collaboration avec le be et l'accord du client • Veille technologique dans le domaine de la fabrication des sur la frappe à froid et le décolletage • En collaboration avec le be re-définition des caractéristiques techniques de la pièce dans le but de la simplifier ou changer de mode de production dans le but de faire des gains qui seront partager entre le client et Program • Mise en place de plusieurs sources d'approvisionnement pour pièces complexes afin de sécuriser la leur disponibilité • Présentation mensuelle de l'avancement des dossiers aux commerciaux • Mise en place de tableaux de bord pour le suivi des re-sourcing et mise à jour de la base de données quotidiennement pour qu'elle puisse être consultée par les commerciaux • Identification des références globalisables • Identification des re-sourcing à mener • Suivi qualité des fournisseurs en collaboration avec la qualité fournisseur • Constitution des dossiers d'échantillons initiaux • Application des procédures achats • Rédaction des cahiers des charges fonctionnels • Application des procédures qualités liées au secteur

automobile / Constitution de dossier PPAP (Production Part Approval Process), liasse de document qui doit être approuvée par le fournisseur et le client et qui prouve que le produit est sûr et fabriqué conformément aux critères du client. • Négociation •

## **2001**

Grande distribution Approvisionneur Siplec groupe Leclerc Gestion des importations asiatiques Execution des inspections en Asie

### **Langues**

---

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

Mise en place de la stratégie achats

- Analyse du portefeuille des produits et des fournisseurs dans le but d'optimiser la gestion des achats
- Evaluation des fournisseurs
- Négociation interne et externe

Contrôle des performances (coûts, qualité, délai) (Expert)

### **Centres d'intérêts**

---

- VTT, ski de randonnées, freeride, cyclotourisme