

**Nicolas C.** - Né en 1974  
**39570 Courlans**  
**7 ans d'expérience**  
**Réf : 904221100**

## **Chef d'atelier / responsable magasin**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Franche Comte, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

1992 : b.t encadrement de chantier - lycée hippolyte fontaine de dijon (21) + 1994 : b.t.s bâtiment - lycée hippolyte fontaine de dijon (21) + 1995 : 1ère année d.u.t techniques de commercialisation - iut de valence (26)

### **Expériences professionnelles**

---

Depuis 2006 : RESPONSABLE MAGASIN - Ets J.P BESANCON (20 personnes) Location et vente d'équipements de chantier - Foucherans (39) - accueil téléphonique & commercial - réservation du matériel de location - établissement des contrats de location - gestion du planning de location & livraison - gestion personnel (mécaniciens & livreur) - recherche de produits spécifiques - vente auprès de la clientèle professionnelle - gestion des rayons outillages & matériels

2003 - 2005 : CHEF D'ATELIER - Ets MARIOTTE (12 personnes) Centre automobile - Foucherans (39) - accueil téléphonique & commercial - gestion du personnel (mécaniciens & monteurs pneumatiques) - gestion du stock  
2003 : COMMERCIAL - Ets PROFIL C (80 personnes) - 5 mois en intérim Fabrication de tôles de bardage - Vaudrey (39) - organisation des visites commerciales - vente auprès de la clientèle professionnelle - gestion de la production pour mes clients

2001 - 2002 : RESPONSABLE LOCATION - Ets ALMAT (8 personnes) Location et vente d'équipements de chantier - Argelès-sur-Mer (66) - Idem que dans les Ets BESANCON

1998 - 2001 : RESPONSABLE LOCATION - Ets J.P BESANCON (20 personnes) Location et vente d'équipements de chantier - Foucherans (39) - Idem

1996 - 1998 : VENDEUR - Ets DORAS (80 personnes) Négoce en matériaux de construction - Besançon (25) - vente auprès de la clientèle professionnelle - gestion du rayon électroportatif - vente et prise de commandes téléphoniques - conseils techniques et information auprès de la clientèle professionnelle

### **Atouts et compétences**

---

Organisation du temps de travail en tenant compte des priorités  
Fidélisation de la clientèle : contacts réguliers et suivi des dossiers  
Résolution rapide des éventuels litiges avec les clients  
Vérification du bon suivi des commandes et de l'exécution du travail  
Réactivité aux demandes des clients  
Gestion de personnel  
Souci de rentabilité  
(Expert)

### **Permis**

---

A, B, E

## Centres d'intérêts

---

- Sports : course à pied, V.T.T., natation, squash