

Frank G. - Né le 12/03/1965
37320 Louans
25 ans d'expérience
Réf : 904270942

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

1980-1982: cap-bep commercial à tours + 1987 : École de vente automobile peugeot + École de vente ricard + 1990 : b.t.s force de vente en alternance a la société pinault touraine + 1998 : formation sur les organigrammes par la ste vachette

Expériences professionnelles

2008 à ce jour : technico commercial chez hoorman ; specilaliste en quincaillerie industrielle et responsable fermeture et fermeture industrielle,et encadrement en support technique d'une équipe de 8 commerciaux généralistes

2002 à 2008: attache commercial sédentaire chez Hoorman groupe descours& cabaud; spécialiste en quincaillerie industrielle et responsable fermeture et fermeture industrielle.

2001-1995: responsable rayon menuiserie chez Leroy-merlin ; spécialise en menuiseries extérieures et devis; Gros chantier; Vente polyvalente sur toute la gamme menuiserie.

1995-1993: Société Martinon (groupe Point P); Attache commercial sédentaire en quincaillerie et polyvalent sur la gamme négoce. 1993-1990: Société Pinault Touraine responsable d'achat et gestion des stocks en Quincaillerie vente et devis sur toute la gamme quincaillerie.

1990-1989: représentant à la Société Ricard; Gestion du portefeuille client et prospection (cafés, hotels, restaurants) Animation et participation à des manifestations locales. 1989-1986: représentant à la Société Peugeot; gestion du portefeuille client et prospection (particuliers et entreprises) Mailings et relance téléphonique et animation du réseau d'agents sur secteur.

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports: tennis, bowling, hockey sur glace
Voyages: attrait pour les voyages dans un but de découverte
(Grèce, Maroc, Tunisie, Ecosse, Réunion, Cuba)