

**Fabrice B.** - Né le 26/03/1982  
**62185 Frethun**  
**13 ans d'expérience**  
**Réf : 905081358**



## Ingénieur travaux

### Objectifs

---

- Prendre en charge un métier transverse pour utiliser l'ensemble de ses compétences acquises

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nord Pas de Calais avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

### Formations

---

HEI (Lille)

### Expériences professionnelles

---

#### **depuis 2013**

Chargé d'Opérations au sein de la société Castorama, Templemars, CDI - Définir les besoins et les attendus du projet (établissement du budget et du cahier des charges). - Valider et définir les jalons du projet avec le futur exploitant et les différents services : supply-chain, merchandising... - Organiser les consultations et le choix des intervenants (Architecte, MOE et entreprises TCE) - Veiller à la bonne réalisation du chantier dans un souci de qualité, de délai et de budget tout en étant garant de la sécurité. - Etre l'interlocuteur privilégié du futur exploitant et des différents services. Contexte : Travaux neufs et de réhabilitation en milieu occupé, BIM, développement durable (biodiversité et économie d'énergie : chauffage, éclairage, GTB), développement outil de chiffrage pour établir le budget des projets.

#### **de juillet 2005 à fin 2006**

Chargé d'Affaires au sein de la société de contrôle Bureau Veritas, Villeneuve d'Ascq, CDI - Relation et fidélisation clients. - Contrôle des notes de calcul et des plans d'exécution : solidité et sécurité incendie. - Vérification de la mise en oeuvre sur chantiers (clos couvert, agencement, lots techniques). - Suivi administratif (comptes rendus) et rédaction des rapports finaux suite à la réception du chantier. - Assistance de la maîtrise d'ouvrage aux commissions de sécurité avant ouverture. Secteur : Commerces de petite, moyenne et grande surface (Jules, Ldil, Décathlon, Auchan...), centres commerciaux

#### **d'avril 2012 à fin 2012**

Chef de Projet au sein de la société Korus, Hénin Beaumont, CDI - Relation et fidélisation clients. - Définir les besoins et les attentes du client (déterminer la faisabilité technique et financière). - Valider et définir les jalons du projet avec le client (administratif, technique et financier). - Organiser les consultations et le choix des entreprises. - Veiller à la bonne réalisation du chantier dans un souci de qualité, de délai et de rentabilité. - Etre l'interlocuteur privilégié du client. Contexte et secteur : Coordination équipe travaux et bureaux d'études internes. Commerces, assurances et banques.

#### **de septembre 2009 à mars 2012**

Conducteur de Travaux au sein de la société Métropole Construction, Roubaix, CDI - Relation et fidélisation clients. - Devis, recherche des sous-traitants et lancement des appels d'offre, négociation et sélection des entreprises. - Établissement des plannings et suivi des opérations sur chantier en étant garant de la sécurité (part propre et sous traitance). - Participation aux réunions de chantiers en tant que gros oeuvre ou entreprise générale. - Suivi rentabilité et réalisation des situations mensuelles d'avancement des chantiers. Contexte et

secteur : Travaux neufs et de réhabilitation. Marchés publics (groupe scolaire, restaurant scolaire, EPSM...), entrepôts logistiques.

### **de janvier 2007 à juin 2009**

Chargé d'Affaires Travaux et Maintenance au sein de la société FM Partners, Wambrechies, CDI Responsable Travaux/Agencement sur l'ensemble du territoire français : - Développement portefeuille client. - Devis, recherche des sous-traitants et lancement des appels d'offre, négociation et sélection des entreprises. - Établissement des plannings et suivi des opérations sur chantier. - Organisation des réunions de chantier et rédaction des comptes rendus. - Suivi financier et tenue des tableaux de rentabilité. Responsable Maintenance multi technique : - Relation et fidélisation clients. - Management des équipes de techniciens et organisation de leurs plannings d'intervention chez le client. - Recherche des fournisseurs (prix et délais). - Commande de matériel et gestion des stocks. - Suivi des interventions et de la gestion administrative, suivi rentabilité. Secteur : Commerces (Tel&Com, Tape à l'oeil, Promod, Chaussport, Shampoo...) et tertiaire (Cap Gemini)

## **Langues**

---

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

Informatiques :  Tekla BimSight, Autocad, Bureautique

Langues :  Anglais : diplômé et allemand : vocabulaire de base.  
(Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Voile, VTT

Cinéma et sorties entre ami(e)s.