

Pascal T. - Né le 15/01/1964
44240 Sucé Sur Erdre
1 an d'expérience
Réf : 905151109

Technico-commercial maison ossature bois

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

2009 techniques commerciales maison ossature bois (adb formation) + 2008 gestion de conflit/crise (hudson global ressources)

Expériences professionnelles

1992-2009 Chef d'équipe (1996-2009) Trelleborg Nantes, équipementier automobile - Gestion d'équipe (jusqu'à 60 pers.) en terme de coût, qualité, délai, sécurité et environnement - Organisation et répartition du travail - Conduite d'entretiens d'évaluation - Amélioration continue des méthodes de travail - Animation de groupe et de réunions - Interface avec les services Agent de production (1992-1995) Trelleborg Nantes, équipementier automobile

1990-1992 Conducteur d'ensembles automatisés, contrôleur de la qualité Sollac Basse-Indre, fabrication d'aciers pour emballages

1989-1990 Vendeur preneur d'ordres Société Groizard, mandataire grossiste marée, M.I.N de Nantes

1985-1988 Agent de fabrication Sollac Basse-Indre, fabrication d'aciers pour emballages

1981-1983 Vendeur mécanicien : Service clients, conseil, vente pièces détachées Magasin Trévédic, motos-cycles - Couëron

Atouts et compétences

Commerciales

- Promotion de l'image de l'entreprise
- Exploitation du fichier clientèle et prospection de nouveaux clients
- Participation sur les salons
- Conseils techniques aux clients et proposition de produits adaptés
- Visite, interface entre le client et le chantier
- Suivi et fidélisation du client
- Suivi des ventes
- Proposition d'axes de recherche pour l'adaptation des produits aux besoins des clients

Informatique

- Logiciels: SAP, SII RH, Word, Excel, PowerPoint, Publisher, OpenOffice.
- Internet: Lotus, Outlook, Thunderbird, Internet Explorer, Mozilla FireFox. (Expert)

Permis

A, B, E

Centres d'intérêts

- Sport : Aïkido (pratique et enseignement)

Loisirs : Vente sur internet, bricolage, randonnée, moto.