Anne-laure . - Né en 1983 37700 Saint Pierre Des Corps 4 ans d'expérience

Réf: 907080918

## **Acheteur**

Ma recherche
Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans le Bâtiment.
Formations
2002 / 2005: Bordeaux Ecole de Management (BEM) programme ESC ; filière Management des Industries et des Services : formation à l'environnement industriel par l'approche des métiers de l'Achat, de la Supply Chain et de la Qualité Titulaire des permis A et B.
Expériences professionnelles
2004 / Bouygues Construction Achats. Achateur. · Achats généralistes - filiale DV Construction (10 M€ d'achats traités) - Bordeaux / Orléans / Tours : □ Corps d'états secondaires : MEXT / MINT, sols durs et souples, métallerie / serrurerie, équipements industriels (niveleurs, portes sectionnelles), plomberie / sanitaire / chauffage, charpente / couverture, □ Gros oeuvre : parpaings, DAP, prédalles, poutres / longrines, armatures, escaliers béton, petits éléments préfabriqués. □ Acquisition d'un savoir technique général important, essentiel dans la relation Achats / Travaux · Achats spécialistes en ST - filiale Bouygues Ouvrages Publics (1.5 M€ d'achats traités) - Courbevoie : □ Sols durs : chantier Serris Lycée du Châtelet - 35M€ - sols durs = 580K€ - montant traité = 460K€ (compris chape, résine acoustique, étanchéité) □ Parquets / revêtement stratifié : chantier Serris Lycée du Châtelet - parquets = 41K€ - variante en stratifié = 22K€ □ Agencement / mobilier : Chantier Gennevilliers Le Trièdre : 10.8M€ - contexte particulier car nouveau siège social OPB · Chantier Beaumont Clinique Psychiatrique : 10M€ - mobilier sur mesure = 81K€ - montant traité = 40K€ □ Développement de nouveaux sujets Achats et sourcing de nouveaux sous-traitants avec gains substantiels Responsable des achats généralistes (hors béton) sur les chantiers DV Construction pour les départements 37, 41, 79 et 86 soit 65 chantiers en 2 ans. □ Création d'un réseau de partenaires fournisseurs / sous-traitants et très bonne connaissance du marché. · Négociation et rédaction de contrats : □ Nationaux : jeux d'enfants et sols coulés en sous-traitance, prestations météorologiques ; □ Régionaux : négoces de matériaux, bennes □ Réduction des coûts, maîtrise des fournisseurs et des produits achetés par les chantiers. · Etudes de prix ponctuelles, en collaboration avec les équipes Etudes de Prix et Valorisation. · Développement d'outils de sourcing et de Request For Information. · Dispense de formations à l'adresse des équipes Travaux, pour les n
2003 / 2004 Association Burdi de Bordeaux Ecole de Management. Edition du Burdigala, le guide étudiant gratuit (10 mois) de Bordeaux. Responsable Relations Entreprises. ☐ Budget total = 25 000 euros. Tirage à 25 000 exemplaires. 2003 Darty. Vendeuse de produits et services dans le rayon petit électroménager (ELA blanc). (3 mois) ☐ Résultats : 900 pièces vendues, CA = 50 K€. CDD pour Noël 2003.
2002 / 2003 Master Meubles. Etude de marché du meuble et du milieu économique bordelais, réalisée en groupe. (9 mois) ☐ Elaboration de recommandations en termes de marketing, de communication et de politique commerciale. Jobs d'été Complétude. Soutien scolaire. 2002/2003 Toys'r Us. Animation commerciale.

Décembre 2002. Exécution. Association de marketing direct de BEM. Phoning. 2002. Agence de l'Eau Loire-

Bretagne. Secrétariat. Août 2001. Sucrerie. Maintenance. Août 1999.

## Langues

- Espagnol : courant ; trois semaines à Salamanque (juillet 2000 et 2001) + Anglais : courant ; TOEFL 587/677, TOEIC 875/990 ; une semaine à Dublin (juin 2001) parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

Pack Windows, Sphinx, Viewer Autocad, logiciels internes Bouygues (Safari, HA+, Cadi, Pablo) (Expert)

## Centres d'intérêts

- Participation au Challenge Screg avec DV Construction (2007 et 2008). Jardinage. Bricolage (rénovation d'une maison). Cuisine. Brocante. Lecture. Tricot. Randonnée. Basket ball pendant 8 ans