

Tanneguy D. - Né le 21/09/1981
75007 Paris
4 ans d'expérience
Réf : 908261802

Commercial, chef d'équipe

Objectifs

- Accédé rapidement à un poste d'encadrement en France ou à l'étranger.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

2006 - 2007 : SUP'RH : Master 2 en Responsable des Ressources Humaine, Management du Personnel (Alternance) Paris Gestion de projet sur la GPEC de Thales (création d'une formation diplômante pour des RRH)
2004 - 2006 : ISEE : Institut Supérieur d'Enseignement au management d'Entreprises 2ème cycle Management d'Entreprises (Alternance) Paris
2004 - 2006 : IPAC : Institut des Professions des Affaires et du Commerce 2ème cycle Responsable d'Unité Business Unit Manager (Alternance) Paris
2001 - 2004 : BTSA : technico-commercial en Produits d'origine forestière
1999 - 2001 : BTA : bac technologique option conduite et gestion des chantiers forestiers A et

Expériences professionnelles

2009

Jan 09: Création d'une association culturelle (300 membres): Resto en semaine - Négociation, communication pour la création d'événements (Diner débats, soirées, petits déjeuner, conférences, visite musée,...)

2008

Groupe HEC Paris: Documentaliste pour les formations Executive MBA, CDD de 10 mois (Mars à Déc) - Formation étudiées Management Internationale et Inter-culturel, Entrepreneurship, Leadership, General Management and Strategy, Change Management, Financial Management, Marketing, Human ressources, Negotiation, Operations Management) - Accompagnement et orientation des étudiants sur leurs projets professionnels (Reconversion ou formation des cadres à haut potentiel), - Recherches documentaires pour la création des études de marchés et financières sur des entreprises ou des secteurs d'activités (Support linguistique: Français et Anglais), - Élaboration des études économiques, politiques et sociales des États-Unis, Inde, Chine, Russie et France destinées aux étudiants étrangers,

2007

YACCO SAS (GROUPE IGOL): (39 M€, 130 salariés - 60 VRP) Stage en alternance de 2 ans et demi (Juin 2005 - Déc 2007) Assistant du Directeur Commercial et Marketing, chargé d'études du marché lubrifiant automobile et industriel: production et consommation de pétrole d'ici à 2050 - Conseil et animation auprès de la force de vente: 60 VRP, - Accompagnement commercial de l'équipe France, réalisation du book vendeur, - Étude sur le développement des produits automobiles (création de nouveaux produits biodégradables pour la gamme auto et moto), - Création des promotions France (Négociations fournisseurs pour des contrats de 4 M€ réparti en deux promotions annuelles sur le secteur France et des promotions régionales mensuelles), - Contrôle de gestion des promotions et suivi chiffré pour les challenges VRP, - Animation terrain lors de manifestations sportives (création de 15 nouveaux comptes pour 500 K€ de C.A.), Assistant DRH Groupe IGOL, - Réalisation et organisation de formations aux techniques de vente pour une cession de 10 VRP, - Réalisation d'études sur les salaires et primes des VRP dans le but d'optimiser le régime fiscale de l'entreprise, - Analyse de l'existant pour

la mise en place de la GPEC (Problème sur la pyramide des âges et sur le transfert des compétences), -
Élaboration de tableaux de suivi d'activités des VRP à l'usage de la Direction Générale, administration du personnel,

Langues

- Français, Anglais, Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Base de données Paie & Gestion RH (logiciel SAGE), Pack bureautique, Créations de sites web. (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Gestionnaire de patrimoine forestier, Natation, Ju-Jitsu,
Titulaire de l'attestation de Formation aux Premiers Secours,
Bénévole pour L'Ordre de Malte,
Passionné d'Opéra (Membre de l'AROP) et de théâtre,
Assistant metteur en scène dans une troupe de théâtre amateur.