

Sebastien M. - Né le 23/05/1976
78955 Carrieres Sous Poissy
12 ans d'expérience
Réf : 910261222

Technico commercial / prescripteur

Objectifs

- Trouver un CDI de commercial - chargé d'affaires dans l'immédiat dans une entreprise qui saura reconnaître mon savoir-faire et dans laquelle je pourrai m'investir et mettre à profit mes compétences.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

Niveau BTS Force de vente, BACPRO Services

Expériences professionnelles

2009

Technico-commercial Verres Solutions (Groupe St Gobain) du 01/12/2009 à ce jour/ Vente auprès des particuliers et des professionnels de store en protection Thermique dans l'entreprise Rayflectiss

2008

Technico-commercial - 2007/2008 Decap IdF (traitement de persiennes métalliques) Planification et suivi de chantiers, coordination des équipes, prospection, devis, démarches commerciales auprès de syndicats, architectes, entreprises de ravalement

2007

Chargé d'Affaires - 2002/2007 Asso France (ravalement, peinture intérieure, isolation thermique) Développement de parts de marchés, suivi des travaux, métrage, auprès d'administrateurs de biens, bureaux d'études, HLM, OPAC, mairies

2002

Commercial itinérant - 2000/2002 Berner (fournitures du bâtiment) Fidélisation et recherche clients, augmentation du CA, développement de lignes de commandes parès de menuisiers, cuisinistes, administrations

1999

Vendeur - 1997/1999 MPO Fenêtres (contrat de qualification) et Chargé d'accueil au Crédit Lyonnais (au cours du Bac Pro) en 1995/1997

Atouts et compétences

Goût du challenge, déterminé, goût du travail bien fait. (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sport (vélo, football)