

**Sebastien M.** - Né en 1983  
**94100 St Maur Des Fosses**  
**3 ans d'expérience**  
**Réf : 911020939**

## **Directeur d'agence / chargé de portefeuille / directeur partenariat**

### **Objectifs**

---

- Développer mon propre portefeuille client en mettant en oeuvre mes compétences dans les domaines du commerce et du marketing

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

2005 : DEES en alternance avec spécialisation marketing Isifa - Issy les moulineaux + 2004 : BTS Action commerciale en alternance Institut Médicis - Paris 13 ème Permis B

### **Expériences professionnelles**

---

Depuis janvier 2008 : Directeur partenariat - Agence de Création - Le Perreux - Prospection terrain & téléphonique - Création de flyers pour démarchage - Mise en place de partenariats

Depuis octobre 2007 : Chargé de portefeuille - Axa - Créteil & Choisy le roi - Ouverture d'un second point de vente - Développement de 2 portefeuilles clients - Chargé de la clientèle grand compte (clients professionnels) - Mise en place de divers actions de partenariats - Formations continues à la vente en B to B

De novembre 2005 à octobre 2007 : Directeur d'agence - Matmut - Paris 7ème - Etude de marché / Formation produits / Aspects commerciaux en 5 semaines - Vente d'assurances, crédits, placements (85 contrats / mois) - Actions commerciales □ Dynamisation ventes additionnelles - Formations régulières sur les techniques de ventes - Création d'un porte feuille client / Ouverture d'une agence - Mise en place de la PLV - Actions commerciales & partenariats agences immobilières / auto-école / hôpital □ développer / dynamiser les ventes - Vente d'assurances selon motivations décelées - Formations approfondies sur l'étude de risque - Gestion du bureau au plan technique et commercial - Suivi & étude des statistiques hebdomadaires / annuelles

De septembre 2002 à septembre 2004 : Conseiller en clientèle - Maaf - Paris 10 ème - Formation commerciale et produit de 5 semaines - Vente d'assurances, crédits, placements (60 contrats / mois) - Gestion, fidélisation et développement de la clientèle - Relances commerciales et gestion des contentieux

Depuis septembre 2003 : Président d'une association humanitaire - Human' volley - Création d'une association à but humanitaire loi 1901 - Recherche de sponsors / Communication de l'évènement - Mise en place des événementiels / fonds versés à l'APF

### **Langues**

---

- Anglais / Italien / Allemand (niveau moyen) parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

- Word, Excel, Power point, Palm, Excess, Sphinx

- Internet, Outlook  
(Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- - Rugby (Champion de France avec le PUC)
- Volley-ball (Champion de Paris + IDF avec l'ASPTT)
- Théâtre / Cinéma (Tous genres)