



Attaché Technico-Commercial négoce matériaux F/H - Montpellier Montpellier, Occitanie

A propos de la société

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Je recherche pour notre client, acteur leader en négoce de matériaux dans tout le sud-ouest français, en CDI un/e :

Attaché Technico-Commercial négoce matériaux F/H - Montpellier

Votre mission :

- Après une période d'intégration et de formation, tu identifieras les prospects potentiels, développeras ton portefeuille de clients et fidélisera les clients existants
- Tu auras à la fois la casquette de chasseur mais aussi de farmer (50/50) avec un plan d'action à présenter à ton manager
- Ta mission sera d'étudier les besoins des clients et prospects, d'y répondre avec l'offre adéquate pour le client et pour toi en termes de marge et développement futur, de réaliser et suivre tes devis
- Une fois tes contrats signés, tu prendras soin de suivre leur règlement par des relances téléphoniques ou sur chantier si nécessaire
- Ton manager attendra de toi un suivi régulier de tes indicateurs (potentiel, l'objectif, l'encours, les affaires, les remises de prix)
- Ton poste est clé pour la boîte et son activité, et une grande confiance te sera accordée
- Tu aimes être en mouvement Tu seras amené à rencontrer tes clients et prospects sur tout le Gard et zones limitrophes

Votre Profil :

- Les techniques de vente (démarchage, négociation, facturation, ...) c'est ton domaine !
- Tu es idéalement déjà expérimenté dans le secteur de la BTP
- Tu es à l'aise au contact des autres et tu aimes ça, possède un bon esprit d'équipe mais aussi une capacité à avancer seul comme ton propre boss sur ton portefeuille
- Tu sais te montrer curieux et déterminer pour flairer les bonnes opportunités !
- Tu sauras t'intégrer dans une société familiale accrochée à ses valeurs humaines
- Les outils numériques (Word, Excel, Mail, logiciel commercial, ...) c'est pas un souci pour toi !

Tu possèdes un permis B valide.

Ne cherche pas plus, tu as trouvé ta place !

Jean-Marc, ton partenaire carrière spécialisé sur les métiers du commerce et du marketing.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Tu auras un salaire brut annuel fixe en fonction de ton profil et de ton expérience

Avantages :

- Mais surtout, des commissions mensuelles variables attractives liées au chiffre d'affaires que tu auras réalisé !
- D'autres avantages liés à la politique de l'entreprise te seront aussi attribués (voiture de fonction, téléphone portable, ...)

Référence

22091412480

Date de publication

14/09/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Montpellier

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Montpellier (34)