



## COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

### COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

#### Votre mission :

Vous intégrer une jeune entreprise créer en 2016, une plateforme de vente de véhicules d'occasion, exclusivement réservée aux professionnels de l'automobile.

#### VOS MISSIONS :

- Ventes de véhicules d'occasion (France / Export)
- Relance des impayés
- Suivi des déblocages sur parc
- Suivi des documents administratifs
- Établir des résultats de vente
- S'occuper de la gestion litige
- Prospection
- Contrôler et poser les offres clients
- Acheter des véhicules sur des sites externes
- Gestion administrative relative aux ventes export (CMR)

#### INTÉRÊTS :

Développer et entretenir l'image de la société et lui apporter une plus-value.  
Établir et entretenir les relations avec les clients.

#### DIFFICULTÉS :

Être l'intermédiaire entre les fournisseurs et le client en cas de litige.  
Mais aussi faire face à la concurrence.

Vous travaillerez en collaboration avec :

- 1 RESPONSABLE COMMERCIAL
- 1 TÉLÉPROSPECTRICE
- 3 COMMERCIAUX

#### Votre Profil :

##### COMPÉTENCES:

- Langues étrangères nécessaires
- Connaissances automobiles
- Étude dans le commerce
- Maîtrise d'Excel appréciée

##### SAVOIR ÊTRE :

- Organisation
- Bon sens relationnel

#### Référence

22100511250

#### Date de publication

05/10/22

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Occitanie

#### Ville

Toulouse

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Patience
- Empathie / Écoute
- Esprit d'équipe
- Réactivité
- Adaptabilité
- Persévérance

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)