



COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

Votre mission :

Vous intégrer une jeune entreprise créer en 2016, une plateforme de vente de véhicules d'occasion, exclusivement réservée aux professionnels de l'automobile.

VOS MISSIONS :

- Ventes de véhicules d'occasion (France / Export)
- Relance des impayés
- Suivi des déblocages sur parc
- Suivi des documents administratifs
- Établir des résultats de vente
- S'occuper de la gestion litige
- Prospection
- Contrôler et poser les offres clients
- Acheter des véhicules sur des sites externes
- Gestion administrative relative aux ventes export (CMR)

INTÉRÊTS :

Développer et entretenir l'image de la société et lui apporter une plus-value.
Établir et entretenir les relations avec les clients.

DIFFICULTÉS :

Être l'intermédiaire entre les fournisseurs et le client en cas de litige.
Mais aussi faire face à la concurrence.

Vous travaillerez en collaboration avec :

- 1 RESPONSABLE COMMERCIAL
- 1 TÉLÉPROSPECTRICE
- 3 COMMERCIAUX

Votre Profil :

COMPÉTENCES:

- Langues étrangères nécessaires
- Connaissances automobiles
- Étude dans le commerce
- Maîtrise d'Excel appréciée

SAVOIR ÊTRE :

- Organisation
- Bon sens relationnel

Référence

22100511250

Date de publication

05/10/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Patience
- Empathie / Écoute
- Esprit d'équipe
- Réactivité
- Adaptabilité
- Persévérance

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)