



## ATC - Attaché Technico Commercial (H/F) - Aucamville Aucamville, Occitanie

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Nous recherchons un(e) :*

### ATC - Attaché Technico Commercial (H/F) - Aucamville

#### Votre mission :

Affecté(e) à un secteur géographique, il/elle est responsable d'un portefeuille clients et de son développement.

Pour cela, il/elle engage toute son énergie à développer le relationnel, apporter conseil, proposer les bons produits, les nouveautés...

Son ambition est d'être le/la commercial(e) incontournable de son périmètre, reconnu(e) par sa qualité de service et son expertise produits.

Dans le respect de la politique commerciale, il/ elle développe le chiffre d'affaires et la marge pour dépasser les objectifs qui lui ont été fixés.

Ses missions :

- Développer les ventes
- Apporter le meilleur service client
- Organiser son activité

Rattachement Hiérarchique :

Directeur des ventes comptes pro ou grands comptes

#### Votre Profil :

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation
- Intérêt pour les produits du bâtiment et TP
- Maîtrise de l'outil informatique
- Aisance relationnelle
- Orientation résultats
- Capacité de prospection
- Curiosité
- Gestion des priorités
- Possession du permis B
- Écoute
- Charisme
- Ténacité

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aucamville (31)

#### Référence

22100511300

#### Date de publication

05/10/22

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Occitanie

#### Ville

Aucamville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI