



## Responsable Commercial Occitanie - Secteur Bois (H/F) - Toulouse Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

### Responsable Commercial Occitanie - Secteur Bois (H/F) - Toulouse

#### Votre mission :

Véritable patron (ne) de ton secteur, tu établiras ta stratégie en collaboration avec la direction commerciale.

Tes missions seront variées et stimulantes :

- Développer les ventes en proposant des solutions complètes et adaptées au besoin de tes clients, du négoce de bois et industriels, tout en nourrissant une relation de proximité avec ces derniers
- Développer ton portefeuille sur ta région
- Apporter le meilleur service client grâce à un suivi sur le terrain régulier et personnalisé mais aussi grâce à ta réactivité et ta disponibilité auprès des clients
- Assurer le suivi des devis, appels d'offres, commandes, délais et la partie logistique

#### Votre Profil :

- Curieux (se) et passionné (e) par le monde du bois, les essences venues du monde entier, le bois brut, raboté, bois de menuiserie ou bois d'aménagement extérieur, n'ont désormais plus de secret pour toi.
- Négociateur (trice) hors pair, loyal (e) avec une personnalité conquérante et enthousiaste tu es responsable de ta région pour pérenniser son CA et en assurer son développement auprès d'une clientèle de négoce Bois et d'industriels.

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI  
Lieu : Toulouse (31)

#### Référence

22101912180

#### Date de publication

19/10/22

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Occitanie

#### Ville

Toulouse

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI