



INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Paris, Ile-de-france

Bureau d'études pluridisciplinaire de 40 personnes basé en Ile de France, COTEC accompagne ses clients avec passion dans tous leurs projets de construction ou de réhabilitation en maîtrise d'oeuvre tous corps d'état, et est un acteur reconnu dans le domaine de l'immobilier d'entreprise, des équipements et des logements.

COTEC a rejoint le pôle AkiNext en 2021, celui-ci est composé de bureaux d'études spécialisées dans les métiers d'ingénierie BTP, Akila Ingénierie, Chevalier Diag, Batexpert, Neoconcept VRD, Envol Environnement, Groupe SAE.

Le bureau d'étude profite d'une longue expérience dans ses domaines de prédilection. Fondé en 1981, il a en effet eu le temps de se bâtir une solide réputation, notamment, grâce à sa méthodologie exigeante et reconnue en gestion de projets. Et ce qui fait plus particulièrement sa notoriété, c'est également son identité d'entreprise fondée sur une stratégie pluridisciplinaire et une double expertise en conception et en maîtrise d'oeuvre d'exécution.

COTEC souhaite aujourd'hui créer une filiale COTEC facilities dont l'objet est de traiter avec qualité les projets mono disciplinaires et à taille humaine et recrute dans ce cadre un(e) :

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Au sein de notre agence de Paris, vous intervenez sur des missions de chiffrage des offres de maîtrise d'oeuvre, d'ingénierie et de développement commercial.

Sous la responsabilité du directeur général, vous avez la responsabilité de concevoir, élaborer et vendre les prestations d'ingénierie, de conseil et de services dans le domaine de la transition énergétique, écologique et numérique des bâtiments (neufs et existants), des équipements techniques, des énergies nouvelles, des réseaux de chaleur et de la ville durable ; vous travaillerez sur le marché de l'habitat et de l'immobilier d'entreprise en construction neuve et en réhabilitation.

Dans le cadre du marché public et privé, vous participez à l'identification des consultations/concours/appels d'offres correspondant à l'expertise de l'entreprise. Vous identifiez également les opportunités du marché et mettez en oeuvre les actions commerciales adaptées.

Vous prenez en charge le besoin global du client. En tant qu'Ingénieur/e Commercial/e, votre mission consiste à faire une veille permanente des appels d'offres, identifier les prospects et les clients à développer, mettre en oeuvre les actions commerciales adaptées et élaborer les offres commerciales.

Vous participez au lancement des missions par les équipes opérationnelles et suivez leur bonne réalisation.

Vous accompagnez l'évolution de la stratégie de développement de l'entreprise sur ses marchés, en remontant les nouveaux besoins clients pour adapter notre offre et en participant à la promotion de nouveaux segments et de nouvelles prestations. Vous assurez la promotion des prestations auprès des réseaux de partenaires, de prescripteurs et d'institutionnels.

Votre Profil :

Référence

22102510070

Date de publication

25/10/22

Entreprise

Cotec Facilities

Région

Ile-de-france

Ville

Paris

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Diplômé dans le secteur du bâtiment

Expérience nécessaire dans le domaine de la maîtrise d'oeuvre et dans le secteur de l'ingénierie. Une expertise de 4 à 5 ans dans le secteur du contrôle technique serait appréciée.

Votre expertise technique en prestation intellectuelle dans le secteur du bâtiment TOUS CORPS D'ETATS, avec une expérience significative dans le domaine de la maîtrise d'oeuvre ou du bureau de contrôle vous permet d'avoir une lecture claire du besoin client, vous rend légitime dans vos échanges avec eux.

Votre profil développeur d'affaires et votre sens du challenge sont des atouts indéniables pour atteindre vos objectifs de commande, tout en étant attentif à la satisfaction client et la qualité de vos rendus.

Votre connaissance des marchés publics est un plus un plus.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération : à négocier selon profil

Poste situé à Paris