



Chargé d'affaires Technico-Commercial(e) H/F - Ancenis-Saint-Géréon

Ancenis-saint-géréon, Pays-de-la-loire

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant les règles de l'art, en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne). Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Nous recherchons un(e) :

Chargé d'affaires Technico-Commercial(e) H/F - Ancenis-Saint-Géréon

Votre mission :

Dans le cadre de son développement, en lien avec la direction et les équipes opérationnelles, vous contribuerez au déploiement de l'activité commerciale à travers la prise en charge des besoins des clients.

Poste évolutif en cas de réussite vers un poste de Responsable d'Agence.

En tant que Chargé(e) d'affaires, auprès d'industriels, gestionnaires de patrimoine et communes, vous aurez pour mission :

- Identifier les besoins des clients et développer leur potentiel
- Réaliser le diagnostic des solutions, le chiffrage et le suivi des devis
- Préparer les chantiers et procéder à leur suivi

Dans les agences du réseau ATTILA, le chargé d'affaires, dynamise l'activité commerciale. Il accompagne le gérant dans les phases de commercialisation et dans la relation client

Il contribue ainsi à améliorer la satisfaction client, et à la pérennité de l'activité
Le chargé d'affaires organise et gère différentes thématiques : logique commerciale (prospection, fidélisation et réactivation du portefeuille prospects et clients), chiffrage des dossiers, commandes de matériels et fournitures, organisation et suivi des chantiers, management des équipes de Techniciens de Toiture et reporting d'activité
En menant à bien ces différentes missions, il joue un rôle majeur, central dans le développement et la performance de l'entreprise

Votre Profil :

- Vous justifiez d'une expérience significative en tant que Chargé(e) d'affaires ou technico-commercial dans le domaine de la prestation de service aux entreprises. Vous avez le goût du challenge et souhaitez mettre vos compétences au service du développement de l'agence en occupant un poste stimulant et dynamique.

Les qualités requises pour occuper cette fonction :

- Vous détenez un excellent sens du relationnel et une réelle capacité à convaincre
- Vous êtes animés par la volonté de développer et d'entreprendre
- Vous êtes rigoureux, organisé et autonome
- Votre sens des résultats, vos qualités d'organisation et votre esprit d'initiative sont des atouts essentiels

Référence

22102611350

Date de publication

26/10/22

Entreprise

Attila Gestion

Région

Pays-de-la-loire

Ville

Ancenis-saint-géréon

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Vous possédez une expérience réussie en management, savez fédérer et animer une équipe
- Vous n'avez pas le vertige

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Ancenis-Saint-Géréon (44)