



Technico-commercial (H/F) - Saint-Dizier Saint-dizier, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, spécialiste de la distribution de matériels professionnels, recherche pour son site basé à Chaumont et Saint Dizier en CDI dès que possible un(e) :

Technico-commercial (H/F) - Saint-Dizier

Votre mission :

Le commercial itinérant assure le développement commercial de son portefeuille client (portefeuille de clients professionnels, organisé par métier) par des actions de prospection, visite et vente des produits et services, et ce, en fonction des objectifs définis par sa hiérarchie.

Ses missions:

- Assure un rôle de représentation de la société
- Établit un plan de visite (physique, téléphonique, événementielle, ...) à partir d'un fichier clients et le met en oeuvre
- Élabore son argumentaire commercial
- Identifie et analyse ses besoins immédiats ou futurs du client
- Conseille les clients sur les caractéristiques techniques des produits et sur leur utilisation
- Vérifie que le client dispose d'un compte à l'agence et en respecte les conditions définies par le service administratif et financier
- Demande les ouvertures de compte ou un dépassement d'encours
- Vérifie la disponibilité des marchandises en stocks ; informe son responsable hiérarchique ou le gestionnaire produits de l'éventuelle rupture
- Peut saisir les commandes de ses clients sur l'outil informatique
- Fait actualiser les conditions commerciales des clients après validation par sa hiérarchie

Idéalement le candidat dispose d'une première expérience dans la vente d'outillage, de quincaillerie à destination du BTP, Bâtiment ...

C'est avant tout votre tempérament qui fera la différence:

Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste, qui nécessite de nombreux contacts.

Votre Profil :

Idéalement le candidat dispose d'une première expérience dans la vente d'équipement professionnel, d'outillage, quincaillerie, serrurerie...

Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste, qui nécessite de nombreux contacts.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération et avantages en nature :

- Rémunération fixe et variable déplafonné
- Véhicule de fonction , 13e mois, RTT, participation, mutuelle, prévoyance.
- Formation en interne

Référence

22120812440

Date de publication

08/12/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Saint-dizier

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Saint-Dizier (52)