



Négociateur immobilier (H/F) - Cambrai

Cambrai, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons pour notre client, groupe connu et reconnu sur le marché, à Cambrai (59) un(e) :

Négociateur immobilier (H/F) - Cambrai

Votre mission :

Au sein d'une équipe de 17 personnes (dont 2 en transactions), vos missions seront :

- Prospector pour rentrer de nouveaux mandats : Vous allez à la rencontre de la population de manière quotidienne par différents moyens (pige, boitage, emailing).
- Visiter et estimer les biens proposés à la vente.
- Constituer le dossier administratif et gérer la publication des biens.
- Réaliser les rendez-vous découverte clients acquéreurs au sein de l'agence.
- Sélectionner les biens susceptibles de convenir à la demande du client.
- Effectuer les visites.
- Négocier et signer les compromis de vente.
- Assurer le suivi du dossier et accompagner les clients jusqu'à la signature notaire.

Mon client vous offrira une formation initiale vous permettant de réussir rapidement vos missions et mettra à votre disposition des outils performants et innovants, des supports marketing et numériques. Vous intégrerez une structure qui possède un fort esprit d'équipe en son sein.

Le poste est en CDI avec avances sur commissions (environ 1850EUR mensuel brut) avec 22 à 30% de commissions sur vos transactions selon votre profil.

J'insiste beaucoup sur le fait que mon client ne recherche pas qu'un bon commercial, mais aussi et surtout une personne qui attache de l'importance au sens du service, à vendre un projet de vie, de famille, à être dans l'accompagnement. Comme il s'agit d'une agence qui réalise beaucoup d'administration de biens, votre réputation sera importante car des clients de la partie administration de biens peuvent se retrouver en transaction et inversement.

Enfin, le processus de recrutement consiste en un premier entretien avec le directeur de l'agence, qui évaluera surtout vos motivations, votre savoir être, votre relationnel, suivi d'un second entretien avec le référent région du service transaction.

Votre Profil :

Nous recherchons une personnalité, une fibre commerciale bien sûr, mais aussi quelqu'un qui a eu de l'expérience dans la gestion de dossiers clients. Une personne autonome avec un grand sens de l'écoute et du service client.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Cambrai (59)

Référence

22121916460

Date de publication

19/12/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Cambrai

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI