



## Commercial BTP (H/F) Saint-ouen, Ile-de-france

*Patrimoine et Renovation est une société du BTP TCE créée en 2001. Nous avons élargi notre offre en matière de réhabilitation et de rénovation des patrimoines immobiliers, publics ou privés, autour d'une approche service s'appuyant sur nos savoir-faire techniques.*

*Nous avons conduit ce développement tout en demeurant une société familiale et indépendante des grands groupes nationaux. Portés par la passion et la fierté de nos métiers, nous mettons la relation et l'innovation au coeur de nos préoccupations.*

*Dans le cadre du développement de notre activité, Patrimoine et Renovation, recrute un(e):*

### Commercial BTP (H/F)

#### Votre mission :

##### GESTION DES CLIENTS

Vous :

- Fidélisez et entretenez des relations étroites avec un réseau de maîtres d'oeuvre et de maîtres d'ouvrage afin d'identifier en amont le lancement de nouvelles affaires.
- Honorez les rdvs commerciaux.
- Vous assurez de la mise à jour du tableau Commercial à travers l'Assistante
- Tenez votre agenda à jour et le partagez avec votre Direction et l'Assistante.
- Réaliser des reportings réguliers auprès de La Direction et lors des réunions hebdomadaires.

##### AMONT ET VEILLE COMMERCIALE

Vous :

- Rapportez des affaires potentielles (Amont), suite aux rdvs commerciaux effectués.
- Vous assurez de la mise à jour du tableau Amont à travers l'Assistante.
- Veillez à la création d'alertes correspondantes sur le logiciel de veille (SPIGAO).
- Effectuez une veille journalière des affaires potentielles publiées afin de répondre et/ou arbitrer les futures études.
- Réaliser des reportings réguliers auprès de La Direction et lors des réunions hebdomadaires.

##### ETUDES

Vous :

- Supervisez le montage des études et garantir au client la qualité des différentes études (techniques, prix...) réalisées par l'entreprise.
- Conduisez les négociations commerciales avec les clients de l'entreprise et assurer le suivi des affaires stratégiques pour l'entreprise.
- Intervenez en support des équipes études sur les dossiers les plus complexes lors des phases de négociation ou en qualité de référent technique et commercial.

##### TRAVAUX

Vous :

- Transmettez le dossier des affaires contractualisées à la direction de pôle.
- Assurez l'interface avec le client lors de la phase d'exécution.
- Veillez à l'atteinte de l'objectif et à la tenue des engagements.

##### EVENEMENTIEL

Vous :

- Êtes à l'affût de l'Agenda annuel des évènements répétitifs (salons, sponsoring, évènements annuels, ...), mettez les alertes nécessaires et relancez La Direction.
- Organisez des évènements ponctuels sur demande de La Direction Générale et/ou du

#### Référence

23012610041

#### Date de publication

26/01/23

#### Entreprise

Patrimoine Et Renovation

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Saint-ouen

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Directeur de pôle : Diner, soirées, évènements.

- Dressez la liste des invités aux différents évènements et vous assurez des démarches d'exécution auprès de l'assistante : envoi des invitations, réservations et commandes, maîtrise du budget ...
- Organisez les cadeaux de fin d'année : liste des bénéficiaires, commandes, budget, distribution, ...
- Organisez les voeux de fin d'année : emailing et cartes de voeux (liste, commandes, budget, diffusion, ...)

#### COMMUNICATION

Vous :

- Vous assurez du bon approvisionnement et de la mise à jour des plaquettes commerciales.
- Mettez en place de nouvelles fiches de référence représentatives.
- Vous assurez du bon approvisionnement et de la mise à jour des gadgets commerciaux.
- Réseaux sociaux.

#### **Votre Profil :**

Vous justifiez d'une expérience significative de 5 ans minimum en tant que Commerciale dans le BTP.

Vous faites preuve d'initiative, vous êtes impliqué, curieux et attaché à produire un travail de qualité.

Votre goût pour le travail en équipe et votre sens des responsabilités vous permettent de devenir rapidement une personne-clé au sein de notre organisation.

#### **Conditions d'emploi :**

Type d'emploi :

CDI cadre

Temps plein

Travail en journée

Du lundi au vendredi

Salaire : Entre 50 000euros et 60 000euros

Avantages :

Participation au transport

Participation aux frais de restauration

Mutuelle

Poste basé à Saint-Ouen