



## CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille Lille, Hauts-de-france

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

Bonjour,

*Je suis David TUROTTE, consultant en recrutement spécialisé sur les métiers de l'Immobilier au sein du cabinet Harry Hope. Je recrute pour mon client, pour développer la partie Bureaux un/e :*

### CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille

#### Votre mission :

Mon client est le 3ème acteur sur le marché Lillois, c'est un groupe régional a pour ambition de devenir national, tout en gardant une ambiance de travail, un côté humain qui se traduit par une grande confiance en chaque collaborateur, un cadre de travail agréable. A travers mon accompagnement, il m'arrive de voir certains acteurs grandir, se développer et celui-ci en fait parti.

Vos missions :

- Intervenir auprès d'un portefeuille clients (grandes entreprises et PME), afin de les conseiller dans leur recherche de biens immobiliers (vente ou location de bureaux);
- Prospector, développer et fidéliser votre portefeuille de mandats de vente ou de location auprès des propriétaires (institutionnels, foncière...);
- Accompagnement dans la négociation jusqu'à la signature en traitant les aspects financiers, juridiques et fiscaux.

Salaire selon objectif annuel (20% de votre objectif. Exemple : Vous avez un objectif de 150 000EUR de CA, votre salaire annuel brut sera donc de 30 000EUR) et commissions de 25 à 28% sur tout ce qui est réalisé au delà de cet objectif (dans cet exemple, un consultant réalisant 200 000EUR de chiffre d'affaires aura 12 500EUR de primes si ses commissions sont à 25%).

Remboursement frais kilométriques, ticket restaurant de 10EUR

Il y a un séminaire par an, des "incentives" régulièrement (des concours internes avec lots à la clef), de nombreux afterworks avec l'équipe, des promoteurs et clients (la société dispose d'un espace bar dans ses locaux).

Des formations à valeur ajoutées et locales sont dispensées aux collaborateurs.

#### Votre Profil :

Doté(e) d'un esprit d'initiative et d'un bon sens commercial, vous êtes également apprécié(e) pour votre implication et talent relationnel.

Si vous êtes rigoureux, organisé et savez travailler en équipe tout en conservant une certaine autonomie dans la réalisation de vos missions, vous êtes probablement fait(e) pour ce poste.

Débutant dans l'immobilier avec expérience commerciale accepté. Idéalement, vous avez entre 1 et 3 ans d'expérience sur de l'immobilier d'entreprises/d'activités avec l'envie de rejoindre une entreprise jeune, dynamique et en pleine croissance.

#### Référence

23012614510

#### Date de publication

26/01/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Hauts-de-france

#### Ville

Lille

#### Secteur

Immobilier

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Lille (59)