



## Directeur/trice Commercial-e H/F

Matoury, Dom-tom

Notre entreprise implantée en Guyane française depuis plus de 30 ans et spécialisée dans la vente, le SAV et la location de matériels et équipements pour le BTP et l'agriculture, recherche une personne pour accompagner son expansion. Rejoignez notre équipe et contribuez au développement notre chiffre d'affaires.

Chiffres clefs :

Env. 50 collaborateurs

CA 2021 : 15M €

Nous recherchons un(e) :

### Directeur/trice Commercial-e H/F

#### Votre mission :

##### VENTE :

- Diriger et accompagner l'équipe commerciale
- Définir la politique commerciale de l'entreprise, à partir de la stratégie de l'entreprise
- Développer les activités de vente de matériels, de pièces détachées et de consommables
- Élaborer un prévisionnel annuel de vente de machines
- Analyser les évolutions du marché et les offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise
- Participer à la négociation sur certains comptes stratégiques
- Animer l'équipe commerciale et suivre l'ADV (rentabilité, suivi des objectifs et indicateurs de performance, appui sur le terrain...)
- Gérer les commandes de stock des machines et matériels
- Superviser les commandes de stock de pièces détachées et consommables en adéquation avec les volumes de vente annuels
- Gestion du recouvrement avec l'assistante commerciale
- Suivi des dossiers financiers avec l'assistante commerciale

##### MARKETING/COMMUNICATION :

- Élaborer avec le service marketing la stratégie marketing de l'activité vente de matériels, pièces détachées, et la mettre en oeuvre
- Présentation du prévisionnel marketing annuel chiffré, élaboré avec le service marketing
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
- La communication/le marketing

##### REPORTING :

- Suivre et analyser les performances commerciales de l'entreprise et les reporter à la Direction
- Mettre en oeuvre des actions commerciales en corrélation avec les statistiques de vente

##### GESTION DU MAGASIN :

- Animer les ventes du magasin afin d'atteindre les objectifs de vente de pièces détachées et consommables
- Assurer la bonne gestion des entrepôts de stockage avec le responsable des stocks
- Optimiser le fonctionnement du magasin de vente de pièces détachées afin de fournir le meilleur service aux clients

##### GESTION DU SERVICE AUX BIENS ÉQUIPEMENTS

- Garantir la satisfaction client
- Contrôler la bonne gestion des interventions

#### Référence

23013110170

#### Date de publication

31/01/23

#### Entreprise

Mach'deal

#### Région

Dom-tom

#### Ville

Matoury

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- S'assurer du paiement des garanties à hauteur de 90%
- Assurer le lien entre les services Achats, Commercial et SAV

**Votre Profil :**

- Bac 5 école de commerce
- 5 ans d'expérience sur des fonctions similaires
- La maîtrise de l'anglais est un plus

**Conditions d'emploi :**

Contrat en CDI  
Salaire selon profil

Avantages :

- Tickets restaurant
- Mutuelle d'entreprise
- Téléphone et véhicule de service

Pour les candidats hors Guyane : participation au transport et au logement.

Poste basé à Matoury