



## Chargé d'affaires en recrutement (H/F) - Paris Paris, Ile-de-france

Fondé en février 2019 et né de la rencontre entre deux passions : le recrutement et l'entrepreneuriat, Harry Hope est un cabinet de recrutement spécialisé, présent en France et à l'international. En constante expansion (4 collaborateurs en 2019, plus de 100 collaborateurs en 2021), notre approche moderne veille à entretenir bienveillance et proximité auprès de nos équipes et de tous nos interlocuteurs.

Le quotidien chez Harry Hope :

Rejoignez une aventure humaine stimulante et challengeante ! L'engagement, l'esprit d'équipe et la proactivité sont des valeurs dans lesquelles vous vous reconnaissez Voici ce que nous vous offrons :

- Une rémunération composée d'un fixe et d'un système de primes variables dé plafonné, à la hauteur de vos résultats et performances
- Une organisation du travail garantissant un réel équilibre vie professionnelle / vie personnelle
- Une formation initiale complète à nos métiers, ainsi que du temps dédié à votre formation continue, propice à votre évolution
- Divers évènements très réguliers pour renforcer les liens entre collègues
- La participation à des concours commerciaux motivants, vous offrant accès à différentes récompenses et événements
- Des outils adaptés à votre épanouissement et à votre réussite
- Des possibilités de mobilité interne : nationale et internationale

Nous recherchons un(e) :

### Chargé d'affaires en recrutement (H/F) - Paris

#### Votre mission :

Le poste s'articule autour de deux axes :

- le développement commercial  
En tant que réel acteur dans la construction de votre business, vous visez à créer, développer et pérenniser votre portefeuille clients composé d'entreprises reconnues sur votre région. Vous apportez et proposez des solutions adaptées aux problématiques RH et recrutement de vos interlocuteurs. Vous échangez quotidiennement auprès d'une population de décideurs, cadres et dirigeants d'entreprises.
- l'accompagnement conseil  
En parallèle, en tant que véritable conseiller et interlocuteur de confiance, vous accompagnez vos candidats dans leur quête de la plus belle opportunité. Pour ce faire, vous les accompagnez tout au long de leur processus de recherche ou de veille active, depuis la première prise de contact, jusqu'à l'embauche en passant par la phase d'audit et de coaching en fonction de leurs attentes. Ainsi, vous fidélisez un vivier de talents en lien avec votre spécialité et votre implantation.

#### Votre Profil :

Au-delà d'un diplôme, c'est avant tout votre personnalité qui fera la différence.

#### Référence

23022414240

#### Date de publication

24/02/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Paris

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Nous recherchons des personnes enthousiastes, curieuses et assurément tournées vers le relationnel. Vous appréciez autant l'autonomie que le travail d'équipe. Il est impératif d'avoir une considération sincère vis-à-vis de ses interlocuteurs (clients et candidats) et d'aspirer à une constante évolution (de soi, de ses compétences...).

Que vous soyez issu(e) d'une expérience en ressources humaines, commerciale ou dans un tout autre secteur d'activité, vous disposez avant tout d'un tempérament d'entrepreneur, toujours prêt à aller à la rencontre de nouveaux défis.

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Paris - 8ème arrondissement (75)