



CONSULTANT EN IMMOBILIER DE PRESTIGE (H/F) - Lille Lille, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons pour notre client, maison reconnue pour son prestige en région Parisienne et souhaitant se développer à Lille, en indépendant un/e :

CONSULTANT EN IMMOBILIER DE PRESTIGE (H/F) - Lille

Votre mission :

Notre client est un groupe familial fondé il y a près de 40ans à Paris. Il fournit des services haut de gamme pour la vente, la gestion et la location de biens immobiliers de qualité. Il compte désormais 16 agences, 120 collaborateurs, 60 000 clients français et internationaux. Il vend 500 biens par an et gère 500 millions d'euros d'actifs immobiliers, du studio à l'hôtel particulier.

Rattaché(e) au Directeur d'agence, vous aurez en charge le développement d'un portefeuille d'affaires de A à Z :

- Sourcing et prospection de biens immobiliers
- Création et animation d'un réseau de contacts fiables
- Réalisation d'estimations de biens immobiliers
- Analyse et synthèse de documents techniques, juridiques et financiers
- Identification des références de vente et informations marché
- Mise à jour de nos bases de données, gestion et animation d'un fichier acquéreurs et vendeur
- Rédaction de mandat et de compromis de vente
- Négociation jusqu'à la signature de l'acte de vente

Notre client vous propose pour ce beau défi professionnel un statut d'agent commercial indépendant au sein d'une agence flambant neuve, située entre le Vieux Lille et Lille Centre.

Vous bénéficierez d'importants moyens de communication pour accompagner l'activité commerciale (photos professionnelles, publicités presse, nombreuses actions de marketing...).

La rémunération d'un agent commercial indépendant est constituée d'un pourcentage de la commission sur vos transactions, évolutif en fonction du chiffre d'affaire et l'expérience. Pour les personnes ne maîtrisant pas cet aspect, nous vous expliquerons plus en détails comment cela fonctionne.

Votre Profil :

Vous avez un bon sens relationnel, vous êtes dynamique, réactif(ve), motivé(e), curieux, ayant une bonne présentation et une bonne culture générale. Vous avez le goût de la compétition et l'esprit d'équipe. Une expérience significative dans une fonction commerciale et/ou immobilière de préférence.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Lille (59)

Référence

23030215330

Date de publication

02/03/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Lille

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

