



## Technico-commercial H/F Mommenheim, Grand-est

Entreprise incontournable dans les activités de la rénovation de la toiture, de l'entretien des tuiles et de l'isolation des combles, l'entreprise CaliPro / Cali&Co est présente en Alsace, en Lorraine et dans le Doubs.

L'entreprise CaliPro / Cali&Co est une entreprise artisanale à taille humaine qui a la particularité d'intégrer dans ses effectifs tous les savoir-faire du métier de la couverture, de la zinguerie et de la pose de matériaux d'isolation toiture. Des artisans et commerciaux soudés autour de valeurs telles que le travail bien fait et le service client. Des ouvriers embauchés et formés par CaliPro / Cali&Co qui ont à coeur de réaliser un travail propre et soigné.

Son activité s'est développée depuis 2006, de façon constante et maîtrisée grâce à l'association de personnes de valeur aux compétences variées. En 2022, le réseau construit 2 nouveaux bâtiments équipés et tout confort pour accueillir les équipes de BESANCON et METZ.

Révélez tout votre talent et votre potentiel en postulant chez CaliPro / Cali&Co. Réalisez-vous !

Actuellement en plein développement, nous sommes actuellement 170 collaborateurs dans le quart Est. Dans le cadre du développement de nos activités à MOMMENHEIM (67), nous recrutons un(e) :

### Technico-commercial H/F

#### Votre mission :

Rattaché(e) à une équipe commerciale et encadré(e) par un manager commercial, votre principale mission est de prospecter, conseiller et vendre à une clientèle de particuliers ciblée.

Grâce à une équipe soudée, un accompagnement par la formation de nos produits et de nos process, une organisation pointilleuse et une stratégie innovante, vous faites la différence sur le terrain !

Au même titre que l'ensemble de l'équipe commerciale, vous êtes responsable du développement de votre agence commerciale par l'accroissement du portefeuille prospects et clients qui vous sont confiés. Pour se faire, vous bénéficiez de rendez-vous fournis par l'entreprise d'une part, et vous réalisez des actions de prospection terrain organisées d'autre part.

Vous accompagnez vos clients dans l'étude de leurs besoins sur le plan commercial et technique, proposez des solutions sur mesure, et concluez les ventes.

L'entreprise CALI PRO 67 développe actuellement ses activités et proposera prochainement la pose de panneaux photovoltaïques. Nous accompagnerons nos collaborateurs au travers d'une formation technique complète, mais recruterons également des profils ayant déjà acquis de l'expérience sur le sujet.

#### Votre Profil :

Jeune diplômé(e) ? Professionnel(le) expérimenté(e) ? Reconversion en cours ?  
Nous recherchons des profils engagés et motivés, qui souhaite s'intégrer à un projet collectif et durable.

#### Référence

23032210510

#### Date de publication

22/03/23

#### Entreprise

Cali Pro Sarl

#### Région

Grand-est

#### Ville

Mommenheim

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI

Vous appréciez la relation client, vous avez le sens du commerce et aimez relever les challenges ? Ce job est fait pour vous !

**Conditions d'emploi :**

Contrat de travail en CDI - Horaires de bureau

Rémunération conventionnelle commissions attractives et non plafonnées selon CA réalisé - à titre d'indication entre 2 500 euros et 5 000 euros brut par mois (sous réserve des ventes effectuées au cours du mois)

Véhicule de service mis à disposition après formation pour tous déplacements professionnels + Badge télépéage + Carte essence  
Tablette professionnelle

Titre restaurant (50% pris en charge par l'employeur)  
Mutuelle payée par l'entreprise

Cadre de travail agréable et moderne - Equipe jeune et motivée - Challenges réguliers (Primes exceptionnelles, sorties, voyages, etc.)

Un onboarding par la formation pendant 3 à 6 mois en binôme avec un parrain rattaché à notre agence

Un plan de carrière personnalisé selon votre profil et vos ambitions professionnelles : promotion interne, mobilité géographique sur demande, etc.