



## Commercial (H/F) - Aucamville Aucamville, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Grand groupe Français en constante évolution, leader de son marché dans le secteur du BTP plus précisément de la manutention.

Nous recherchons un(e) :

### Commercial (H/F) - Aucamville

#### Votre mission :

##### DÉFINITION DU SERVICE

Vente ou placement en clientèle de tout produit diffusé par l'entreprise dans le respect des marges fixées par l'entreprise

##### MISSION

Placé(e) directement sous la responsabilité Responsable Commercial de sa région, son rôle consiste à contacter les clients et prospects pour leur présenter et leur proposer :

- la location de nos matériels avec tous les services associés
- la vente de machines neufs ou d'occasion
- la maintenance de parcs multi-marques pour les clients propriétaires de leurs équipements

Pour y parvenir, ses moyens sont :

- la prospection physique et téléphonique des entreprises utilisatrices
- la négociation de solutions et services
- la participation à toutes les manifestations commerciales organisées par l'entreprise
- le renseignement et le suivi régulier de la base de données client

#### Votre Profil :

Issu d'une formation BAC+5, vous êtes un commercial dans l'âme avec une vraie fibre technique ou Ingénieur avec une vraie appétence commerciale ce poste est fait pour vous !

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aucamville (31)

#### Référence

23040314350

#### Date de publication

03/04/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Occitanie

#### Ville

Aucamville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI