



## COMMERCIAL H/F

épinay-sur-seine, Ile-de-france

Ebatisoft, Éditeur de Logiciel, créateur d'application de gestion de parcs immobiliers (patrimoine et Audit Amiante) recrute son/sa :

### COMMERCIAL H/F

#### Votre mission :

Vous serez chargé de mettre en place la politique commerciale de l'agence, et de la déployer en toute autonomie afin de développer notre portefeuille de clients. Nos clients sont principalement constitués d'acteurs du BTP, de collectivités locales, ainsi des prospects privés ou publics possédant un parc immobilier important.

Vos missions principales seront les suivantes :

- Développer et fidéliser votre portefeuille de clients dans un environnement B2B,
- Prospector de nouveaux clients niveau national
- Établir les meilleurs devis et conclure les ventes
- Effectuer le reporting quotidien du suivi de votre portefeuille

Il s'agit d'une création de poste. Votre expertise vous permettra de structurer la fonction commerciale. Vous serez basé à Épinay-sur-Seine (93). Votre périmètre d'intervention sera national.

#### Votre Profil :

Issu(e) d'une formation commerciale ou Force de Vente, type BTS vous justifiez de 3 ans d'expériences dans le secteur du BTP, avec des expériences significatives dans le domaine commercial

Vous confirmez une expérience commerciale réussie dans la vente B2B

Vous êtes autonome, disponible, dynamique, pragmatique. Vous avez le sens du résultat et le goût du service

Très motivé(e), vous souhaitez évoluer sur une mission de terrain et de prospection

#### Conditions d'emploi :

Contrat en CDI

Rémunération :

- Package très attractif composé d'un fixe 28/30Keuros + variable
- Véhicule de Service mis à disposition lors des déplacement Client
- PC/téléphone
- Mutuelle

Localisation Épinay-sur-Seine

#### Référence

23040415470

#### Date de publication

04/04/23

#### Entreprise

Groupe Baelen

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

épinay-sur-seine

#### Secteur

Ingénierie

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI