



Responsable technico-commercial (H/F) - Perpignan Perpignan, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Je recherche pour notre client, acteur majeur dans la distribution de produits sidérurgiques, en CDI un(e) :

Responsable technico-commercial (H/F) - Perpignan

Votre mission :

Développement des comptes stratégiques actuels, ouverture et développement de nouveaux comptes.

- Génération de nouvelles opportunités commerciales avec des clients existants ou nouveaux.
- Négociation d'accords commerciaux, y compris les prix, les marges et les plans de travail.
- Analyse de la concurrence, mise à jour continue des informations commerciales et établissement de rapports.
- Création d'un plan de travail et d'objectifs stratégiques.
- Volonté de voyager au niveau national et dans les pays voisins.

Votre Profil :

Expérience en tant que technico-commercial dans le secteur de la métallurgie, spécialisé dans le domaine de la construction et de l'industrie, de préférence dans la commercialisation de produits industriels et sidérurgiques.

Des connaissances dans l'élaboration et la transformation de l'acier (structures métalliques, serrurerie, sidérurgie) sont un atout.

- Espagnol courant obligatoire
- Interprétation des dessins de fabrication.
- Design CAD.
- Un véritable stratège commercial
- Compétences communicatives et persuasives.
- Mentalité axée sur les objectifs et les résultats.
- Attitude, initiative et détermination.
- Permis B valide.

Profil sur la région Occitanie Sud (Perpignan, Béziers, Narbonne ...)
Ne cherche pas plus, tu as trouvé ta place !

Jean-Marc, ton partenaire carrière spécialisé sur les métiers du commerce et du marketing.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Référence

23050315270

Date de publication

03/05/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Perpignan

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Avantages

Tu auras un salaire brut annuel fixe en fonction de ton profil et de ton expérience,
Mais surtout, des commissions mensuelles variables attractives liées au chiffre d'affaires que tu auras réalisé !

D'autres avantages liés à la politique de l'entreprise te seront aussi attribués (voiture de fonction, téléphone portable, prime d'ancienneté, prise en charge d'une partie de la mutuelle, ticket restaurant ...)

Lieu : Perpignan (66)