



Chef de marché gros oeuvre (H/F) - Bézu-Saint-Germain Bézu-saint-germain, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

L'entreprise familiale indépendante est un négoce de matériaux de construction régional, connu et reconnu pour son expertise et sa performance opérationnelle.

Une solide réputation, une signature "Des Matériaux & des Hommes" que notre entreprise a bâtis sur ces quatre piliers fondateurs que sont la qualité de son accueil, l'amplitude de son offre, la disponibilité de ses stocks et la qualification de son conseil.

Notre Savoir-faire :

Nous proposons des produits pour vos projets de construction ou rénovation, gros oeuvre ou second-oeuvre : maçonnerie, couverture en passant par l'isolation, l'assainissement, le carrelage, l'aménagement extérieur & la menuiserie ainsi que l'outillage ou encore les cloisons et les vêtements de sécurité, nous avons choisi d'offrir à nos clients professionnels du bâtiment, bien plus que des matériaux : un savoir-faire, du service et de la technique.

Nous recherchons un(e) :

Chef de marché gros oeuvre (H/F) - Bézu-Saint-Germain

Votre mission :

Effectuer une veille marché, fournisseurs et produits.

Effectuer une veille Fournisseurs et Produits (visite de salons, visite d'usine, publications spécialisées, veille concurrentielle...)

Analyser les marchés des produits de son portefeuille ainsi que leurs statistiques de vente pour connaître les tendances de la demande et adapter son offre en conséquence
Organiser la formation technique des équipes commerciales sur ses familles de produits
Définir, mettre en place et assurer la maintenance du référencement Fournisseur et des plans de vente

Informé le Responsable BDD de tous changements afin qu'il assure la qualité des Bases de Données Fournisseurs et Articles

Négocier les conditions d'achats fournisseurs

Négocier les conditions d'achats pour la plateforme Logistique

Négocier les budgets d'animations commerciales et de communication

Participer à l'élaboration de la stratégie Achat et à ce titre proposer une sélection Fournisseur

Votre Profil :

Une expérience significative en gros oeuvre : en bureau d'études ou sur chantier.

Vous avez également une expérience commerciale ou souhaitez-vous investir dans cette voie.

Compétences techniques

Connaissance et intérêt pour les matériaux de construction

Compétences en négociation

Savoir-être : Savoir anticiper, Rigoureux / méthodique, Autonome, Curieux, Sens de la communication et de l'écoute

Conditions d'emploi :

Référence

23061515450

Date de publication

15/06/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Bézu-saint-germain

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein

- CDI

Contrat : CDI

La rémunération selon profil entre 35K et 45K

Horaires : forfait jours

Avantages : CSE/ participation et intéressement, (mutuelle et prévoyance) obligatoire

Lieu : Bézu-Saint-Germain (02)