



Technico-commercial B to C (H/F) - Coulommès Coulommès, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client spécialiste de la menuiserie intérieure et extérieure, recherche basé en Seine et Marne (77) en CDI dès que possible un(e) :

Technico-commercial B to C (H/F) - Coulommès

Votre mission :

Le commercial itinérant assure le développement commercial de son portefeuille client particulier en vente à domicile.

Ses missions:

- Prendre en charge un portefeuille de clients existants et assurer leur fidélisation par des visites
- Prospector et développer de nouveaux clients
- Utiliser son expertise technique pour répondre aux questions de ses clients, tout en leur assurant une qualité de service optimale.
- Négocier les tarifs des prestations, les conditions contractuelles ainsi que les délais de livraison

Votre Profil :

Issu d'un Bac/ BTS commercial , le candidat dispose idéalement d'une première expérience commerciale en vente à domicile B to C ou en menuiserie.

Véritable chasseur, c'est avant tout votre tempérament qui fera la différence:

Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste, qui nécessite de nombreux contacts

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Les avantages du poste :

- Package selon profil de 26 000 à 45 000 euros
- Téléphone et ordinateur portable + Véhicule et carte essence.
- Exclusivité sur secteur
- Des opportunités d'évolution.
- Formation à l'arrivée et tout au long de votre parcours

Lieu : Coulommès (77)

Référence

23061914460

Date de publication

19/06/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Ile-de-france

Ville

Coulommès

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI