



Directeur de Développement Commercial (H/F) Reims, Grand-est

Création de nouveaux quartiers ou aménagement des coeurs de ville, promotion immobilière, construction et rénovation - des travaux de maintenance à la réalisation de grands projets : notre client est un acteur majeur du bâtiment historiquement implanté à Reims. Au sein d'une agence de 80 personnes, la volonté de la Direction est de véhiculer l'esprit familial et le bien être du collaborateur. Afin, de perpétuer son développement en région Champagne-Ardenne, je l'accompagne dans le recrutement d'un profil alliant le développement de l'activité et la maîtrise des corps de métiers du BTP.

Nous recherchons un(e) :

Directeur de Développement Commercial (H/F)

Votre mission :

- Elaboration de la stratégie commerciale
- Définir la politique commerciale de l'entreprise en accord avec sa direction
- Identifier son marché et les opportunités commerciales en amont des affaires importantes
- Synthétiser les PAC de son périmètre et en piloter le suivi
- Participer au choix des opérations hyperciblées
- Développer son réseau institutionnel
- Développement commercial
- Entretenir les relations "grands comptes" et clients majeurs
- Prospector de nouveaux clients et développer de nouvelles activités conformément à la politique régionale
- Gestion des clients et pilotage des affaires
- Entretenir des relations étroites avec MOE et MOA
- Superviser le montage des affaires en relation avec le service études de prix
- Conduire les négociations commerciales
- Initier et suivre les affaires importantes
- Pilotage de l'activité commerciale
- Structurer et diffuser les reportings commerciaux à l'attention de la région/ branche
- Finaliser la négociation
- Pilotage de l'activité
- Gérer une équipe de responsables commerciaux
- Animer et coordonner la transversalité entre ses entités

Votre Profil :

Vous êtes diplômé d'une formation Bac +5/6 - École d'ingénieur ou École de commerce
Vous justifiez de 5 ans minimum dans une fonction de Responsable commercial principal dans l'environnement du BTP/construction.
Vous avez une expérience en promotion immobilière, MOA, MOE et avez l'âme commerciale, ce poste est fait pour vous.

Poste à déplacements sur la Champagne Ardenne.

Vous souhaitez vous positionner de manière confidentielle
Je vous accompagne toute discrétion.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Référence

23062814440

Date de publication

28/06/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Reims

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Rémunération : fixe à négociier + variable + véhicules et avantages groupe

Lieu : Reims (51)