



Commercial Sédentaire Export (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement, accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons, pour notre client, négociant de fournitures industrielles et technologiques à l'international, en CDI temps plein au Sud-ouest de l'agglomération toulousaine un(e) :

Commercial Sédentaire Export (H/F) - Toulouse

Votre mission :

En collaboration avec le chargé d'affaires, vous intervenez sur des Appels d'Offres venant du monde entier, mais principalement localisés en Afrique.

Vous intervenez également sur des commandes ponctuelles.

Vous avez pour principale mission de délivrer une commande de fourniture industrielle, sans catalogue, mais en recherchant, en prospectant les produits chez divers fournisseurs.

Quelques missions... Réception des appels d'offre, Négociation et validation des contrats,

Recherche des fournisseurs et des produits, Tisser une relation humaine avec les prospects et les clients.

Votre Profil :

Profil recherché : De formation de type BAC+2 de type BTS en vente, vous justifiez d'une expérience dans la vente de matériel de type industriel ou technologique. Vous avez un attrait pour les domaines techniques. L'absence de formation n'est pas rédhibitoire si l'expérience acquise la compense. Vous êtes bilingue anglais/français. Vous êtes débrouillard, dynamique, à l'aise au téléphone, en négociation et prospection, alors ce job est fait pour vous !

Niveau d'étude : BAC

Niveau d'expérience : 2-5 ans

Compétences spécifiques : fournitures industrielles / environnement technique / vente / négociation

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaires, avantages et informations liées au poste : - 38 h 30 hebdomadaire avec 6 RTT par an

Une rémunération fixe de 25.2 Keuros brut annuel, Des primes variables selon des modalités de calcul spécifiques (450 euros bruts sur l'atteinte de l'objectif mensuel, de 50 à 200 euros brut sur la marge, prime de fin d'année, primes déplafonnées par projet.)

- Objectifs SMART, Intéressement et participation, Tickets restaurants et mutuelle d'entreprise, Aucun déplacement.

Lieu : Toulouse (31)

Référence

23062915180

Date de publication

29/06/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein

- CDI