



Technico-commercial itinérant matériaux construction H/F - Uzès Uzès, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Je recherche pour notre client, acteur majeur dans la distribution de matériaux à destination d'une clientèle du bâtiment et de particulier, en CDI un(e) :

Technico-commercial itinérant matériaux construction H/F - Uzès

Votre mission :

- En relation avec ton responsable, tu détermineras ta démarche commerciale et ta méthode d'action en fonction des objectifs fixés, de ta zone de chalandise et du marché potentiel.
- Tu utiliseras tous les moyens à ta disposition (téléphone, rencontres avec les prescripteurs, etc.) pour prospector et cibler les clients et affaires potentiels
- Tu connaîtras et actualiseras le potentiel, l'objectif, l'encours, les affaires et les remises de prix de chacun de tes clients
- Tu visiteras la clientèle et vendras le plan de vente, les services de l'entreprise ainsi que les nouveaux produits
- Tu négocieras avec les clients, remettras et suivras les offres de prix
- Tu étudieras les besoins des clients afin de leur présenter les produits adaptés, en privilégiant ceux à forte marge ou qui seront source de développement
- Tu entretiendras et assureras le suivi de la clientèle existante dont le potentiel justifie un suivi terrain
- Tu suivras la solvabilité des clients et prospects pour anticiper les situations à risque
- Tu traiteras les litiges
- Selon les organisations internes, tu effectueras le recouvrement sur place des créances difficiles

Votre Profil :

Nous recherchons un homme ou une femme de terrain ayant une forte culture du commerce et une expérience dans une fonction commerciale.

La connaissance des matériaux de construction gros oeuvre et second oeuvre, et du réseau local est appréciée.

Tu dois avoir une excellente aisance relationnelle et aimer travailler en équipe.

Tu cherches à t'impliquer durablement dans une entreprise familiale où ton professionnalisme et ta capacité d'initiative seront valorisés.

Tu es investi(e), organisé(e) et polyvalent(e), sachant prendre du recul pour agir et animer ton activité.

Ne cherche pas plus, tu as trouvé ta place !

Jean-Marc, ton partenaire carrière spécialisé sur les métiers du commerce et du marketing.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Référence

23070314380

Date de publication

03/07/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Uzès

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Avantages :

Tu auras un salaire fixe annuel brut en fonction de ton profil et de ton expérience,
Mais surtout, des commissions mensuelles variables attractives liées au chiffre d'affaires que tu auras réalisé et d'autres indicateurs !

D'autres avantages liés à la politique de l'entreprise te seront aussi attribués (voiture de fonction, téléphone portable, prime d'ancienneté, prise en charge d'une partie de la mutuelle, ticket restaurant ...)

Lieu : Uzès (30)