



## Key Account Manager H/F

Paris, Ile-de-france

À propos de Imminence RH

Imminence RH, le cabinet qui vous accompagne au coeur de votre organisation. Imminence RH est cabinet de recrutement opérationnel. Nos consultants sont des professionnels de la fonction des Ressources Humaines, ils connaissent par conséquent les responsabilités engagées dans les processus de recrutement. Issus du terrain, ce qui leur permet de mieux appréhender les problématiques afin de devenir des partenaires de confiance.

Imminence RH recherche pour son client, coorganisateur d'événements internationaux, un/e :

### Key Account Manager H/F

#### Votre mission :

Rattaché(e) au Manager commercial, vous aurez comme principales missions (liste non exhaustive) :

- Assurer et développer la gestion du portefeuille clients dédié, soit une centaine de comptes
- Négocier et éditer les contrats des partenariats
- Accompagner et suivre les partenaires durant toute la phase de l'évènement
- Commercialisation des événements du Groupe et médias associés
- Prospection et veille commerciale notamment sur les événements concurrents
- Participation à la mise en oeuvre opérationnelle des événements
- Participation à la création et au développement de nouvelles offres

#### Votre Profil :

- De formation Bac 5 minimum (école de commerce ou équivalent), vous témoignez d'une première expérience réussie dans un poste similaire.
- Véritable commercial(e) dans l'âme, vous être un véritable négociateur.
- En plus d'être passionné(e) par l'évènementiel, vous avez une connaissance ou un intérêt pour milieu du numérique, de la cybersécurité et intelligence artificielle.
- Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités relationnelles, rédactionnelles et votre capacité à faire aboutir des négociations.

Le poste ayant une dimension international, l'anglais est impératif !

Key Account Management / Business Development / commercial / grand compte / intelligence économique

#### Conditions d'emploi :

Contrat en CDI  
Salaire selon profil et expérience

Localisation Paris

#### Référence

23071015400

#### Date de publication

10/07/23

#### Entreprise

Imminence Rh

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Paris

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI