



Technico-commercial B TO B (H/F) - Toulouse Toulouse, Occitanie

Amanda Carrey, notre consultante en recrutement immobilier, vous accompagne tout au long de votre projet professionnel.

Aujourd'hui, je recrute pour le leader de la véranda haut de gamme, spécialiste du développement de réseau B to B un(e) :

Technico-commercial B TO B (H/F) - Toulouse

Votre mission :

- En charge de prospecter auprès d'une clientèle de professionnels du secteur de la véranda.
- Zone géographique : 64, 40, 32, 65, 31, 09, 66, 11, 34, 12, 81, 47, 46, 19, 82
- Suivre et fidéliser les clients en créant les bonnes conditions de la croissance du Chiffre d'affaires.
- Mettre en place un plan de prospection efficace grâce à nos outils marketing et votre expertise.
- Assurer l'accompagnement et la formation du réseau.
- Mettre en place les indicateurs de performances (commerciales, installations, satisfaction de la clientèle).
- Être un appui technique avant-vente et après-vente sur les projets complexes.
- Régler les litiges et s'assurer de la bonne tenue des comptes clients.

Votre Profil :

- Expert du marché haut de gamme
- Expérience significative des réseaux B to B
- Connaissance des départements à prospecter

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)

Référence

23071314370

Date de publication

13/07/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI