



Technico-commercial B TO C (H/F) - Angoulême

Angoulême, Nouvelle-aquitaine

Amanda Carrey, notre consultante en recrutement immobilier, vous accompagne tout au long de votre projet professionnel.

Aujourd'hui, je recrute pour le leader de la véranda haut de gamme, spécialiste de la vente au particulier un(e) :

Technico-commercial B TO C (H/F) - Angoulême

Votre mission :

Vous aurez la charge de 5 départements : 17, 16, 87, 33, 24

- Technico-commercial spécialiste de la vente au particulier, à travers la gestion de contacts entrants et la gestion d'apport d'affaires.
- Concevoir une étude de faisabilité technique
- Négocier un contrat
- Vérifier les conditions de réalisation d'une commande
- Développer un portefeuille d'apporteurs d'affaires
- Régler les litiges et s'assurer de la bonne tenue des comptes clients

Votre Profil :

- Des qualités de communicant(e)
- De la volonté d'implication, de la transparence et de l'envie
- De l'organisation, de la rigueur, et de l'autonomie
- Un savoir être, une présentation irréprochable pour une clientèle haute gamme
- Une personne charismatique !

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Angoulême (16)

Référence

23071314390

Date de publication

13/07/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Angoulême

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI