



## Technico-commercial B to B (H/F) - Reims Reims, Grand-est

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Notre client, constructeur de piscine et terrasse recherche sur le secteur Nord-Est de la France en CDI un(e) :*

### Technico-commercial B to B (H/F) - Reims

#### Votre mission :

- Vous serez chargé(e) de prospecter auprès d'une clientèle de professionnels sur le secteur Nord-Est France
- Assurer l'exploitation du portefeuille existant
- Mener des actions de prospection
- Organiser et assurer le suivi de vos RDV et visites clients
- Mener la négociation avec les clients (et les fournisseurs si besoin)
- Définir le cahier des charges, sur certaines ventes au cycle long
- Entretenir la relation fournisseurs

#### Votre Profil :

Vous êtes titulaire d'un diplôme type BTS commercial.  
Idéalement vous possédez une expérience auprès distributeurs (piscinistes, paysagistes : artisans de l'aménagement extérieur...).

Le candidat résidera sur le secteur Nord Est de la France.  
Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste.

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI  
Lieu : Reims (51)

#### Référence

23071314500

#### Date de publication

13/07/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Grand-est

#### Ville

Reims

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI