



Développeur Foncier Eolien (H/F) - Amiens

Amiens, Hauts-de-france

Bonjour, je suis David TUROTTE, consultant en recrutement spécialisé sur les métiers de l'immobilier au sein du cabinet Harry Hope de Lille.

Harry Hope, cabinet de recrutement, accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Je recrute pour mon client, constructeur d'éoliennes terrestre, un/e :

Développeur Foncier Eolien (H/F) - Amiens

Votre mission :

En tant que Développeur foncier, votre mission principale sera de développer des projets de parcs éoliens sur un territoire spécifique. Votre rôle comprendra le travail en étroite collaboration avec des parties prenantes locales telles que les élus, les propriétaires fonciers, et les agriculteurs.

Vos responsabilités seront :

- Mener des activités commerciales incluant la signature de contrats fonciers avec des propriétaires terriens et des exploitants agricoles intéressés par l'installation d'éoliennes sur leurs terres.
- Préparation et gestion de rendez-vous commerciaux, conclusion de contrats privés.
- Réitération des baux notariés pour l'installation d'éoliennes.
- Gestion et suivi des dossiers des partenaires fonciers jusqu'à la phase de construction.

Vous serez également la liaison principale avec les acteurs clés du territoire (élus locaux, grandes figures politiques, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour informer, soutenir et engager des discussions visant à obtenir leur soutien pour les projets. Ces tâches incluent :

- Animation de réseaux et lobbying.
- Représentation lors des conseils municipaux et organisation de réunions de travail en mairie pour l'information et la concertation.

Après une formation portant sur l'aspect commercial du métier et le développement de projets éoliens, vous serez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficierez du soutien de l'ensemble de l'équipe pour le backoffice et de tous les outils nécessaires à votre réussite.

Vous pourrez également être amené à travailler en binôme avec un chef de projet ou un chargé d'études pour certaines tâches.

La semaine d'un développeur éolien se décompose en deux parties : 2 à 3 jours par semaine de déplacements (dans les Hauts-de-France et le Grand-Est) avec possibilités de découchage si trop éloigné de votre lieu de résidence. Le reste de la semaine est consacré à la préparation des rendez-vous, au suivi de votre activité, aux tâches administratives.

Votre Profil :

Je recherche idéalement un(e) candidat(e) ayant suivi une formation en commerce, avec une première expérience réussie en tant que commercial itinérant. Une expérience dans le secteur immobilier, agricole ou dans le développement de projets nécessitant une gestion foncière serait un atout. Vous avez une bonne connaissance du milieu rural.

Par exemple, un négociateur immobilier expérimenté, un commercial dans les produits agricoles au sein d'une coopérative, un ancien exploitant agricole sont des

Référence

23071315060

Date de publication

13/07/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Amiens

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

professionnels ayant des compétences transférables pour ce métier. Le négociateur aura l'expérience du particulier et la pugnacité nécessaire, le commercial le réseau et la connaissance terrain, l'exploitant le langage et le vécu pour aborder ses ex-confrères etc...

Votre optimisme naturel et votre excellent esprit d'équipe seront vos atouts. Vous avez un esprit compétitif, prenez plaisir à réussir et possédez un véritable profil de développeur et de commercial axé sur la prospection.

Vous êtes reconnu(e) pour votre persévérance, votre capacité à entretenir d'excellentes relations et vos talents de négociateur. L'autonomie et la capacité à résoudre des problèmes de manière indépendante sont des qualités essentielles pour ce poste. Votre dynamisme contribuera à votre succès et à votre satisfaction dans ce rôle.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Ce poste est en statut agent de maîtrise, en 39 heures hebdomadaires.

Salaire fixe annuel brut d'environ + prime dé plafonnée sur objectif + prime d'intéressement, prime vacances, véhicule de fonction, congés d'ancienneté, plan d'épargne salariale, compte épargne etc

Lieu : Amiens (80)