



## Technico commercial BTOC (H/F) - La Rochelle

La Rochelle, Nouvelle-aquitaine

Notre client est une entreprise spécialisée dans la commercialisation de terrasse et abris en France. Fabrication, installation et innovation sont ses points forts.  
Il recherche actuellement un/e :

### Technico commercial BTOC (H/F) - La Rochelle

#### Votre mission :

Vous serez responsable de la commercialisation des produits PREMIUMS, tels que les abris de piscine et les terrasses, auprès d'une clientèle de particuliers dans une zone géographique définie, qui évoluera en fonction de vos performances.

Pour vous accompagner dans cette mission, l'entreprise met à votre disposition de puissants atouts :

- Un plan de communication national comprenant des campagnes télévisées, radiophoniques, de boitage, de presse et sur le web pour accroître la visibilité de nos produits.
- Le soutien de nombreuses agences concessionnaires, spécialisées dans l'activité historique de la VÉRANDA.
- La particularité de nos produits, uniques en France.

Votre réussite sur ce marché de niche, mais très porteur, dépendra de votre capacité à gérer efficacement ces deux canaux de vente. Vous devrez donc concentrer vos efforts sur les tâches suivantes :

- Élaborer des études de faisabilité technique pour les projets.
- Négocier et finaliser les contrats de vente.
- Veiller à ce que les commandes soient réalisables dans les conditions requises.
- Entretenir des relations commerciales régulières avec votre clientèle.
- Développer le parrainage pour accroître la base de clients.
- Créer un portefeuille d'apporteurs d'affaires pour favoriser la prospection.
- Agir en tant qu'appui technique avant-vente et après-vente, notamment sur les projets complexes.
- Résoudre les litiges éventuels et assurer une bonne gestion des comptes clients.

Votre disposition à vous adapter à ce marché spécifique sera essentielle pour réussir dans ce rôle. C'est une opportunité enrichissante pour développer vos compétences et prospérer au sein de cette entreprise.

#### Votre Profil :

De profil BAC +3 ou avec une expérience significative d'au moins 5 ans :

- Vous avez une aisance relationnelle
- Vous êtes dynamique, volontaire
- Vous êtes autonome, organisé, avec le sens de la rigueur
- Vous avez une présentation irréprochable et un savoir-être adapté à une clientèle haut de gamme
- Vous avez un charisme personnel pour faire preuve d'influence et de leadership

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : La Rochelle (17)

#### Référence

23071914400

#### Date de publication

19/07/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Nouvelle-aquitaine

#### Ville

La Rochelle

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

